

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	42
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	44
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	46
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	47
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	49
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Actual.....	51
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Anterior.....	55
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	59
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	60
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	61
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	62
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	64
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	65
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	66
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	67
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto .....	71
[800500] Notas - Lista de notas.....	72
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	76
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	97

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Los siguientes resultados son del tercer trimestre del 2025 (3T25) comparando con el mismo periodo del 2024. Todas las cifras son presentadas en dólares estadounidenses (US \$) a menos que se indique lo contrario.

#### INFORMACIÓN RELEVANTE 3T25

SIGMA	<ul style="list-style-type: none"> <li>⊕ Mejora secuencial en Volumen, Ingreso y Flujo Comparable.</li> <li>⊕ Récord en Ingresos trimestrales, 8% mayor año contra año y 5% trimestre a trimestre.</li> <li>⊕ Flujo Comparable acumulado en rango con la Guía anual.</li> </ul>
México	<ul style="list-style-type: none"> <li>⊕ Nivel récord en Ingresos trimestrales apoyados por acciones selectivas de precios.</li> <li>⊕ Volumen resiliente; desempeño destacado en canales Minoristas en comparación con <i>Foodservice</i> (hoteles, restaurantes y otros).</li> <li>⊕ Flujo 6% menor año contra año y 11% mayor trimestre a trimestre. Mejora secuencial impulsada por acciones de precio y un tipo de cambio favorable.</li> </ul>
Europa	<ul style="list-style-type: none"> <li>⊕ Ingresos mayores 6% año contra año apoyados por un fuerte tipo de cambio; estables en moneda local.</li> <li>⊕ Mejora secuencial en Volumen y precios promedio en euros.</li> <li>⊕ Flujo 16% menor año contra año, reflejando el efecto combinado de las inundaciones de Torrente y los altos costos del pavo.</li> </ul>
EE.UU.	<ul style="list-style-type: none"> <li>⊕ Ingresos estables año contra año; mayores precios promedio compensaron el menor volumen.</li> <li>⊕ Crecimiento de las marcas Hispanas en los canales convencionales compensaron parcialmente los bajos volúmenes de las marcas Nacionales.</li> <li>⊕ Segundo mayor Flujo para un 3T, a pesar de la disminución de 19% año contra año, debido a la baja del volumen en marcas Nacionales y a los efectos en la mezcla de ventas.</li> </ul>

## Latam

- ⊕ Récord en Ingresos para un 3T impulsado por mayor Volumen.
- ⊕ Flujo 3T25 disminuyó 11% año contra año, ante costos más altos; Flujo 10% mayor secuencialmente, impulsado por mejoras operativas.

## INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	(% ) 3T25 vs.					2025	2024	Var.%
	3T25	2T25	3T24	2T25	3T24			
<b>Volumen (kTons)</b>	<b>463</b>	<b>460</b>	<b>465</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>1,368</b>	<b>1,375</b>	<b>(1)</b>
México	250	247	250	1	0	742	741	0
Europa	94	90	96	3	(3)	273	280	(3)
EE.UU.	91	95	92	(4)	(1)	272	274	(1)
Latam	28	27	27	3	2	81	80	2
<b>Ingresos</b>	<b>2,393</b>	<b>2,270</b>	<b>2,222</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>6,727</b>	<b>6,638</b>	<b>1</b>
México	1,178	1,100	1,046	7	13	3,286	3,236	2
Europa	629	584	593	8	6	1,721	1,696	1
EE.UU.	429	431	429	0	0	1,256	1,252	0
Latam	157	154	154	2	2	464	453	2
<b>Flujo <sup>1</sup></b>	<b>255</b>	<b>312</b>	<b>281</b>	<b>(18)</b>	<b>(9)</b>	<b>786</b>	<b>824</b>	<b>(5)</b>
México	177	160	187	11	(6)	482	554	(13)
Europa	19	85	23	(77)	(16)	112	55	104
EE.UU.	46	56	57	(17)	(19)	155	171	(9)
Latam	13	12	14	10	(11)	38	44	(15)
<b>Flujo Comparable <sup>2</sup></b>	<b>255</b>	<b>248</b>	<b>281</b>	<b>3</b>	<b>(9)</b>	<b>722</b>	<b>824</b>	<b>(12)</b>
<b>Utilidad Neta de la Participación Controladora</b>	<b>92</b>	<b>128</b>	<b>153</b>	<b>(28)</b>	<b>(40)</b>	<b>286</b>	<b>350</b>	<b>(18)</b>
	<b>95</b>	<b>61</b>	<b>42</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>203</b>	<b>128</b>	<b>59</b>
<b>Inversiones y Adquisiciones</b>	<b>95</b>	<b>60</b>	<b>40</b>	<b>57</b>	<b>134</b>	<b>202</b>	<b>121</b>	<b>66</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>2,709</b>	<b>2,687</b>	<b>2,988</b>	<b>1</b>	<b>(9)</b>	<b>2,709</b>	<b>2,988</b>	<b>(9)</b>
<b>Deuda Neta/Flujo<sup>3</sup></b>	<b>2.7</b>	<b>2.6</b>	<b>2.9</b>			<b>2.7</b>	<b>2.9</b>	
<b>Cobertura de Intereses<sup>4</sup></b>	<b>3.7</b>	<b>3.6</b>	<b>3.6</b>			<b>3.7</b>	<b>3.6</b>	

<sup>1</sup> Flujo = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

<sup>2</sup> Flujo Comparable = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.

<sup>3</sup> Vezes, UCM = Últimos 12 meses. Razón calculado con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

<sup>4</sup> Vezes, UCM = Últimos 12 meses. Cobertura de Intereses = Flujo/Costos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos

## MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE SIGMA

“El volumen, los ingresos y el Flujo Comparable mantuvieron una tendencia positiva secuencial en el tercer trimestre. La mejora consistente en lo que va del año refleja la ejecución disciplinada de nuestros equipos y su agilidad para adaptarse a las presiones de costos y a los comportamientos dinámicos de los consumidores.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los ingresos del 3T25 alcanzaron un récord histórico de US \$2,393 millones, impulsados por volumen estable y acciones selectivas de precios con un enfoque equilibrado para mitigar el aumento de los costos de materias primas, al mismo tiempo que se protege el volumen en un entorno de baja confianza del consumidor. Capitalizamos nuestra diversificación de canales, marcas y productos para satisfacer las necesidades cambiantes de los consumidores.

En rango con la Guía anual de Flujo, el Flujo Comparable acumulado de US \$ 722 millones refleja mejoras secuenciales en el 1T, 2T y 3T. Además, esperamos que esta tendencia al alza se extienda al cuarto trimestre conforme atendemos las condiciones del mercado.

El aumento en los costos de materias primas de proteína es un reto persistente en toda la industria. La pechuga de pavo es la materia prima con mayor incremento de precio, alcanzando niveles récord, impulsada principalmente por limitaciones en la oferta. Nuestra gran escala y cadena de suministro global han reducido parcialmente el impacto de los altos precios del pavo. Hacia delante, los altos precios del pavo, la vacunación y los bajos precios de los granos debieran contribuir a una mejora gradual en la producción.

Por región, México continúa registrando resultados excepcionales, con los canales Minoristas superando al canal de Foodservice. En EE. UU., el Flujo fue menor al esperado debido principalmente a los cambios en la mezcla impulsados por el consumidor. Además, el negocio en Europa mantuvo una trayectoria ascendente, ajustado por el negocio de Carnes Frescas y el impacto de Torrente. Seguimos enfocados en mejorar todas las áreas del negocio europeo, mientras recuperamos de forma permanente la capacidad instalada en España, nuestro mercado más grande en la región.

Seguimos invirtiendo en iniciativas que fortalecen nuestro modelo de negocio en todas las regiones y fomentan el crecimiento a largo plazo a través de la innovación centrada en el consumidor. Nuestra Unidad de Negocios de Nuevas Vías de Crecimiento está activamente piloteando, lanzando y escalando iniciativas con potencial disruptivo de crecimiento, incluyendo las botanas de proteína Snack'in For You®, la plataforma de Grill House® que va directo al consumidor, y Tastech® by Sigma, que recibió el premio al *Best Corporate Venturing Program* en el Innova Summit por segundo año consecutivo. Además, The Studio, el centro global de excelencia de SIGMA para el diseño e innovación centrados en el consumidor, avanza en el desarrollo de prototipos de productos y el establecimiento de compromisos de innovación para fortalecer nuestras marcas principales.

Entramos al último trimestre de 2025 enfocados en cumplir los objetivos de corto plazo y avanzar en nuestra estrategia a largo plazo. Agradezco a todos mis compañeros en SIGMA cuya ejecución sobresaliente continúa posicionándonos para el éxito.”

Avanzando con propósito”  
Rodrigo Fernández

---

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. ("Sigma") es una sociedad anónima de capital variable, subsidiaria de Alfa, constituida el 18 de diciembre de 1971 en la Ciudad de México, con una duración de 99 años, y tiene sus oficinas generales en Av. Gómez Morín 1111, Colonia Carrizalejo, San Pedro Garza García, N.L., C.P. 66254, México, Teléfono: +52 (81) 8748 9000. Sigma opera bajo el nombre comercial de Sigma.

El negocio de alimentos refrigerados de Sigma se estableció en 1939 por la familia Brener. Alfa adquirió Sigma en 1980 y, a la fecha de este documento, es titular del 100% del total de las acciones de ésta. Desde que Alfa adquirió Sigma, la Compañía ha incrementado su tamaño y presencia geográfica rápidamente a través de un crecimiento orgánico y de adquisiciones estratégicas mediante las cuales ha logrado establecer una presencia internacional importante en la industria.

Sigma cuenta con un portafolio diversificado de marcas líderes en distintas categorías y segmentos, incluyendo Campofrío®, Aoste®, Bar-S®, FUD®, San Rafael®, Braedt®, La Villita® y Yoplait®. Sigma tiene operaciones en 17 países, divididos en cuatro regiones: Europa, Estados Unidos, México y ciertos países de Latam. Sigma distribuye más de 11,000 productos distintos, a través de más de 100 marcas, en más de 640,000 puntos de venta (aproximadamente 42,000 en Europa, 131,000 en Estados Unidos, 360,000 en México y 92,000 en ciertos países de Latinoamérica) mediante una amplia red de distribución refrigerada. La Compañía cuenta con más de 47,000 empleados y cuenta con 64 plantas de producción (49 de carnes frías y carne de res, 13 de productos lácteos y 2 de alimentos preparados), 201 centros de distribución y más de 8,700 vehículos (más de 990 en Europa, más de 100 en Estados Unidos, más de 6,800 en México y más de 860 en ciertos países de Latinoamérica).

---

## Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

En línea con nuestro nuevo propósito, fortalecimos la estrategia, añadiendo un nuevo pilar llamado Explorar el Futuro. Además, robustecimos el pilar Fortalecer a la Organización, con una cultura que empodera a las personas, en donde estamos convencidos que comienza la evolución para descubrir valor adicional en nuestra oferta actual en beneficio de todos nuestros públicos clave.



Crece el Negocio Principal (core)

**Mexico**

En Sigma hemos desarrollado un negocio exitoso con operaciones en 17 países, organizados en cuatro regiones: México, Europa, EE.UU., y Latam. Contamos con 64 plantas y una amplia red multicanal para atender al consumidor, con una capacidad logística que nos permite visitar periódicamente más de 640 mil puntos de venta en todas las regiones. En México, operamos una de las más grandes redes de distribución refrigerada.

Todo esto lo hemos logrado a través de los años gracias al conocimiento del consumidor. Es por lo que, el primer pilar de nuestra estrategia impulsa el crecimiento del negocio principal, basado en dicho conocimiento y complementado con innovación, valor de marca y una ejecución eficiente. Así, construimos una oferta de valor que atiende y supera las necesidades, gustos y preferencias de los consumidores.

Las regiones están enfocadas en la expansión de márgenes a través de mayores ingresos, iniciativas de ahorro en costos, optimización del portafolio y el aprovechamiento de la escala del negocio, esenciales para nuestra evolución de largo plazo. A continuación, presentaremos una mayor perspectiva de los principales acontecimientos para cada una ellas.

Contamos con una sólida presencia en los refrigeradores de los hogares mexicanos con marcas reconocidas y líderes, así como una amplia red de distribución multi-temperatura con soluciones integrales para servir a los canales tradicionales (detallistas) y moderno (supermercados). Además, nuestras relaciones de largo plazo con los clientes están basadas en calidad, servicio y confiabilidad. En México, estamos enfocados en construir un modelo de negocio rentable basado en eficiencias para competir con empresas regionales y productores locales.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Nuestro portafolio tiene 19 marcas de carnes, quesos y yogurt que satisfacen los gustos y preferencias del segmento masivo. Gracias al conocimiento de las necesidades de los consumidores, hemos desarrollado una extraordinaria flexibilidad para responder a los cambios en el mercado y brindar productos y presentaciones que proporcionan la mejor relación entre la calidad y el precio.

El canal de Foodservice, que principalmente atiende a restaurantes, hospitales, escuelas, hoteles y cines, cuenta con más de 300 proveedores, 2,300 productos y 16,000 clientes.

Tiene presencia en alrededor de 55 de las ciudades más grandes del país. El mercado de Foodservice en México es altamente fragmentado. Según estimaciones internas, Sigma es uno de los principales jugadores con una participación cercana al 5%.

Avances estratégicos e iniciativas operativas Nos hemos centrado en el fortalecimiento y crecimiento del negocio principal ("core") a través de iniciativas relacionadas con eficiencias operativas a lo largo de la cadena de valor, de tal forma que alcancemos el más bajo costo de producción, asegurando, además, la proveeduría de insumos con la mejor calidad y precio.

Estamos enfocados en construir relaciones de largo plazo con los clientes para convertirnos en el proveedor al que acuden por ser el más confiable. La excelente ejecución en el punto de venta es una de las prioridades y, con ello, el servicio y atención a los clientes. A través del análisis de la información de ventas por canal y producto, podemos acompañarlos para atender las necesidades de los consumidores adecuando la oferta y los precios incluso a nivel tienda, con lo que se produce una sinergia de ganar-ganar entre ellos y la Compañía.

Hemos impulsado también la innovación para acelerar el crecimiento y fortalecer el liderazgo de las marcas que integran nuestro portafolio.

## Europa

Contamos con presencia en siete países europeos, atendiendo a consumidores masivos y de nicho en todas las categorías con un portafolio diversificado de marcas reconocidas como Campofrío®, Navidul®, Aoste®, Nobre®, Caroli® y Justin Bridou®

Esta región presenta características especiales tanto en los hábitos de consumo como en la forma de compra de las personas que debemos tomar en cuenta para fortalecer nuestra rentabilidad. Es un mercado con alta industrialización, eficiencias operativas y productividad, además de que cuenta con canales de distribución altamente integrados

Para atender a los consumidores europeos, al tiempo que mejoramos la rentabilidad de la Compañía, tenemos cuatro líneas de acción estratégicas: i) contribución al crecimiento en valor de la categoría, ii) optimización de las operaciones, iii) eficiencias operativas e iv) impulso de nuevas líneas de negocio.

En octubre de 2024, las severas inundaciones repentinas causadas por fuertes lluvias en la región de Valencia, España, dañaron significativamente la planta de producción de Sigma en Torrente, que representa el 9% de la capacidad instalada de Europa. La producción se está redireccionando a otros sitios o a socios, mientras se analizan varias alternativas de largo plazo. La cobertura de seguro incluye tanto la interrupción de negocios como los daños a la propiedad. Durante el segundo trimestre, nombramos a Juan Ignacio Amat como Director General de nuestras

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

operaciones en Europa. Su experiencia incluye diversos proyectos de transformación durante más de 20 años de trayectoria reconocida en empresas de consumo en la región.

El jamón curado Extremadura y jamón y paleta ibéricos de cebo de Navidul® recibieron el premio 'Sabor del Año 2024', destacando por su calidad y diseño innovador.

### Estados Unidos

En Estados Unidos, servimos tanto a los consumidores nacionales, como a los de categorías de nicho o de tendencia, con productos hispanos y europeos, por lo que organizamos a la Compañía en cuatro principales segmentos: marcas nacionales, marcas hispanas, marcas europeas y Foodservice.

Cada uno de estos segmentos requiere de un conocimiento específico de los consumidores y sus hábitos de compra. En esta región, también estamos enfocados en la construcción de relaciones de largo plazo con los clientes, a quienes buscamos brindarles la mejor relación de calidad de producto y precio, así como excelente servicio y máxima confiabilidad.

El fortalecimiento del negocio principal ("core") está enfocado en lograr eficiencias a lo largo de la cadena de valor, así como en el fortalecimiento del valor de marca para colocarnos entre las marcas preferidas de los consumidores en todas las categorías.

A través de la línea de productos de la marca Bar-S®, que incluye salchichas de diferentes tipos, jamón y tocino, entre otros, y con presencia a nivel nacional, hemos mantenido la preferencia de los consumidores nacionales. La salchicha de Bar-S® ha sido la más vendida en EE.UU. en los últimos 19 años.

El gusto por la comida hispana en Estados Unidos va en aumento y tiene un gran potencial de crecimiento. Por ello, estamos desarrollando un portafolio de productos en ese segmento para las categorías de carnes frías, quesos y cremas, que se ha visto fortalecido con la adquisición de Los Altos®, para la producción de quesos.

Por otra parte, en el segmento de marcas europeas contamos con una línea de productos Fiorucci® que tienen la preferencia de los consumidores que gustan de la tradición italiana. Esta marca vende más de US \$100 millones anuales. El portafolio de marcas europeas se complementa con diversos tipos de carnes maduradas como los Paninos de la misma marca.

### Latam

Contamos con presencia en ocho países latinoamericanos fuera de México. Hemos crecido en todos ellos principalmente a través de la adquisición de empresas, lo que nos ha dado la capacidad local de producción en cinco países. La preferencia de los consumidores nos coloca como el líder en quesos en República Dominicana, así como el segundo productor de carnes empacadas en Perú, Costa Rica y Ecuador. También somos segundos en producción de yogurt en Costa Rica y República Dominicana.

Cada país tiene sus propias características y oportunidades, por lo que es necesario un profundo conocimiento del mercado, clientes y hábitos de consumo. Por eso hemos integrado un equipo especializado que está adoptando mejores prácticas y desarrollando las capacidades necesarias para entender y servir de la mejor forma a los consumidores. Nuestras iniciativas para fortalecer el negocio principal ("core") en la región están enfocadas en el fortalecimiento de toda la cadena de valor e incluyen desde el grupo y calidad de los proveedores, la productividad

de las plantas, así como la mejora del portafolio de marcas para continuar construyendo preferencia de los consumidores de una manera rentable en todas las categorías.

### Desarrollar Nuevas Fuentes de Ingresos

El segundo pilar de la estrategia busca complementar y acelerar el crecimiento a través de la Dirección de Nuevas Vías de Crecimiento (DNVC), la cual está enfocada en la creación de nuevas categorías y modelos de negocio; es independiente y autónoma para asegurar la flexibilidad y agilidad de operación.

Su objetivo es identificar, validar e incubar oportunidades con potencial de crecimiento disruptivo en categorías nuevas para Sigma, así como nuevos modelos de negocio que puedan apalancarse en las capacidades y/o activos existentes del negocio principal ("core").

Esta área se vincula con el ecosistema emprendedor, para estudiar e investigar iniciativas a través de iteraciones rápidas y pilotos de bajo costo. Esto incluye nuevas tecnologías para desarrollar alimentos, así como la colaboración con socios estratégicos en proteínas alternativas y productos "clean label" que impulsen el crecimiento a largo plazo.

Las nuevas categorías y modelos de negocio están bajo la responsabilidad de la Dirección de Nuevas Vías de Crecimiento que se caracteriza por:

- Habilidades de emprendimiento y agilidad.
- Equipo multidisciplinario global e impulsores locales.
- Capacidades para realizar iteraciones rápidas; pruebas piloto de bajo costo.
- Aprovechamiento de recursos internos y externos.
- Vinculación con ecosistema emprendedor. Estas características y el acceso a las capacidades del negocio principal ("core") de Sigma, permiten escalar eficientemente aquellas oportunidades con mayor viabilidad y potencial de éxito.



Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- i. *Categorías Globales:* Sus principales lanzamientos son Better Balance® y SNACK'IN FOR YOU®, propuestas enfocadas a productos a base de proteína vegetal y *snacks*, respectivamente. Better Balance®, lanzada durante el 2022 pasó más de 4,000 puntos de venta en España, México y Estados Unidos. Asimismo, la salchicha Better Balance® ha logrado desplazar a competidores regionales y globales en el mercado español en un corto tiempo como el SKU de mayor venta dentro de la categoría. Durante 2024 la marca generó ingresos 94% mayores al año previo. La marca de SNACK'IN FOR YOU® por su parte, cuyo lanzamiento fue durante 2023, busca otorgar a los consumidores un balance entre la indulgencia y un producto saludable. Durante 2024 la categoría de Botanas Snack'In For You® alcanzó un crecimiento de 159%.



- ii. *Nuevos modelos de negocio:* Compuesto por negocios como lo son *Netport*, *Grill House*, *CONVY*, *Prêcis*, *FoodForms*, entre otros. *Netport* es un nuevo negocio orientado a comercializar y distribuir productos nostálgicos y especializados de México y Latinoamérica en Estados Unidos donde la empresa capitaliza su capacidad y *expertise* en distribución y comercialización para hacer llegar estos productos a la creciente comunidad hispana en este país. Llevando de la mano al cliente, con *Netport* se cubren todos los servicios de exportación, almacenaje y distribución e inclusive ejecución en el punto de venta final. *Grill House* es una aplicación móvil enfocada en consumidores amantes de la parrilla y enfocada en este particular momento de consumo. Durante 2024 las plataformas de venta directo al consumidor como *Grill House by Sigma*® crecieron 134%. *Prêcis* es la línea de negocio de Sigma que busca ofrecer la más alta calidad en cortes *sous-vide* a sus clientes. *FoodForms* es un *startup* impulsado por la Compañía que se enfoca en la reingeniería de alimentos para lograr un menor costo sin sacrificar calidad, obteniendo un etiquetado más limpio y mejor experiencia para el consumidor. Los nuevos modelos de negocio cruzan por cuatro etapas, su ideación, prueba piloto, su lanzamiento y finalmente, su escalamiento.



- iii. *Ecosistema Emprendedor:* Programa de innovación abierta para encontrar las startups de alimentos más innovadoras y disruptivas del mundo para ganar acceso oportuno a nuevas tecnologías y

soluciones. Los desafíos que plantean se relacionan con: nuevos modelos de negocio, alimentos del futuro, conexiones de valor y, por último, inteligencia artificial.

- o 5ª edición: número récord de solicitudes de startups en más de 40 países. En 2024 se implementaron 14 pruebas piloto.
- o Lanzó Tastech SCALE para acelerar soluciones de startups de alto potencial en las regiones de Sigma.
- o Tastech ganó el premio "Best Open Innovation Program in LATAM" de los InnoVA Awards.
- o Desde 2019, Tastech by Sigma ha implementado cinco ediciones y recibido más de 2,000 aplicaciones de startups de 64 países. Ha acelerado startups a través de 50 pruebas piloto y establecido alianzas estratégicas para integrar su tecnología en productos, servicios y modelos de negocio en conjunto con Sigma.

Para mayor información sobre las principales categorías impulsadas visite: <https://www.tastechbysigma.com/>

### *Explorar el Futuro*

En la visión de negocio de Sigma, es indispensable considerar las tendencias futuras del mundo. Los hábitos de consumo de las nuevas generaciones, la nutrición, los sistemas de producción y distribución basados en análisis de datos y tecnología, la sostenibilidad, así como la evolución de gustos y preferencias que forman parte de nuestro crecimiento. Por ello, hemos establecido este nuevo pilar dentro de la estrategia: Explorar el Futuro.

Estamos integrando aquellas líneas en donde Sigma tiene la mayor posibilidad de usar sus capacidades actuales o evolucionarlas para atender mejor a los consumidores y generar el mayor valor. En forma general, los proyectos están centrados en alimentos a base de proteínas que apoyen la salud de los consumidores y en la sostenibilidad para el bienestar de nuestras comunidades. En algunos casos, estos nuevos desarrollos involucran incluso ciencia y tecnología avanzada que aún no ha sido probada a gran escala.

Como parte de la transformación continua de Sigma, la dirección de Innovación, Sostenibilidad e I&D ha sido reestructurada para mejorar la ejecución de la estrategia y fomentar la colaboración entre negocios y equipos. La Unidad de Nutrición y Salud (NHU), parte de esta dirección, busca ampliar su impacto y generar más sinergias que apoyen la creación y mantenimiento de ventajas competitivas en la industria alimentaria, guiando a cada región en las prioridades estratégicas para la investigación científica, perfiles nutricionales, desarrollo de productos y procesos, excelencia operativa y sostenibilidad.

El objetivo de la Unidad de Nutrición y Salud (NHU, por sus siglas en inglés) es comprender y traducir la ciencia nutricional y su relación con la salud, utilizando este conocimiento para guiar la mejora continua de los perfiles nutricionales de nuestro portafolio de alimentos y Bebidas

**Los pilares estratégicos de la NHU son:**



**FUNDAMENTOS NUTRICIONALES:**  
guiar la evolución del perfil nutricional de nuestros productos a través de los Estándares Globales de Nutrición (GNS), basados en referencias dietéticas y evidencia científica.



**INNOVACIÓN EN SALUD:**  
apoyar en el proceso de innovación para fortalecer y expandir nuestro portafolio de productos y servicios que contribuyen a una dieta saludable.



**CIENCIA NUTRICIONAL:**  
descubrir nuevas oportunidades a través de la investigación científica con instituciones líderes en salud y nutrición.



**EDUCACIÓN EN NUTRICIÓN:**  
empoderar a nuestros equipos y consumidores con conocimientos sobre nutrición y salud.

### Estándares Globales de Nutrición

Los Estándares Globales de Nutrición (GNS, por sus siglas en inglés) de Sigma son un conjunto de criterios y objetivos diseñados para promover la mejora continua del perfil nutricional de nuestros alimentos y bebidas. Los GNS se establecen por categoría de producto y se basan en recomendaciones dietéticas y nutrientes proporcionados por organizaciones internacionales:

- Organización Mundial de la Salud (OMS).
- Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).
- Codex Alimentarius. También incorporan pautas dietéticas nacionales de:
- Instituto de Medicina de los Estados Unidos (IOM).
- Autoridad Europea de Seguridad Alimentaria (EFSA).
- Asociación Americana del Corazón (AHA) y otras organizaciones reconocidas. Además, los GNS consideran tanto la viabilidad técnica como la aceptación del consumidor

### *Fortalecimiento de la Organización*

Estamos basando la transformación de Sigma en dos elementos clave: el nuevo Propósito y la actualización de nuestra estrategia. Estos enriquecen nuestra propuesta de valor actual y brindan un camino adicional para atender a un mercado de consumidores diverso y en constante evolución. El llevar nuestra estrategia a la acción requiere de una evolución profunda en la organización, que impacta a nuestra forma de pensar, conectar y actuar en lo individual y colectivo, soportados por la cultura, capacidades y sistemas adecuados.

Este nuevo camino nos permitirá aprovechar las fortalezas del negocio principal ("core") a través de las diversas oportunidades y características de nuestras marcas, productos y plataformas actuales, con las que hemos brindado alegría y hemos conectado con nuestros consumidores, añadiendo ahora los elementos de Salud y Sostenibilidad como anclas de desarrollo de negocio.

Para entender lo que necesitamos, requerimos tener claro cuál es la dimensión de cada uno de los nuevos elementos de la estrategia.

Actualmente, contamos con grandes capacidades que se pueden potenciar y complementar con base en nuestro Propósito, el cual determina el rol que buscamos jugar dentro de la industria de alimentos para adelantarnos, y así, satisfacer y superar los gustos y necesidades de los consumidores hacia el futuro.

## *Delicious Food for a Better Life*

### *Alimentos Deliciosos para una Vida Mejor*



### **Cultura: Fundamentales**

El primer elemento del pilar Fortalecimiento de la Organización es la Cultura. La evolución de la Cultura refleja quiénes somos, quiénes aspiramos a ser y cómo buscamos pensar, actuar e interactuar.

Hemos tenido un gran avance en el establecimiento de la Cultura de Sigma. Sin embargo, identificamos temas que podemos evolucionar para generar más valor, como la forma en que vemos nuestro desarrollo, o conocer la manera en la que nuestro rol impacta en el logro de los resultados. Con esa base evolucionamos hacia una estrategia cultural integrada que está basada en cuatro fundamentales:



## Capacidades

Nuestro éxito se ha cimentado en la consolidación de capacidades que son y seguirán siendo clave en nuestro futuro: escala, innovación de productos, construcción y gestión de marcas, acceso al cliente, inteligencia de datos del consumidor y excelencia operativa, entre otros. Entendemos que una transformación implica enriquecer nuestra forma de hacer negocio y estamos comprometidos con fortalecer nuestras capacidades como:

- Inteligencia del consumidor: evolucionar junto con un panorama competitivo y siempre cambiante, construyendo y aprovechando el conocimiento profundo del consumidor en todos los canales.
- Innovación de negocio: encontrar nuevas formas de capturar y entregar valor aprovechando los activos y fortalezas organizacionales, mejorando nuestro proceso de desarrollo de producto, estrategia comercial y comunicación con el consumidor.
- Asignación dinámica de capital: administrar los recursos estratégicamente y realizar apuestas oportunas para potenciar el negocio principal ("core") pero también las posibilidades de desarrollo de la empresa hacia el futuro.

## Sistemas

Además de las Capacidades y la Cultura que fomenta nuevas formas de pensar y potencia nuestro talento, necesitamos un modelo de negocio integrado, ágil, flexible y de vanguardia, junto con inteligencia de información, para tomar mejores decisiones, actuar con rapidez y empoderar a nuestro equipo con el fin de cumplir nuestro Propósito y generar valor para el consumidor

¿Qué sí es parte de nuestra visión del futuro?

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Permaneceremos fieles a lo que ha hecho que Sigma tenga éxito y continuaremos invirtiendo al máximo para explotar el potencial de crecimiento que está cerca de nuestro negocio principal ("core"), mientras mejoramos nuestra ya sólida propuesta de valor y modelo operativo. Evolucionaremos la forma en que gestionamos e interactuamos en toda la organización aprovechando un propósito inspirador e integrador, para lograr más como equipo. Capitalizaremos el valor del sistema integral, aprovechando y enfocando los activos del grupo de manera flexible hacia los mejores usos financieros y estratégicos, como el talento, el conocimiento y los recursos. Reasignaremos recursos estratégicamente hacia los mejores lugares para participar y ganar a lo largo del tiempo, en estrecha alineación con nuestro propósito y expectativas de creación de valor diferencial para todos nuestros públicos clave.

Estamos seguros de que cada uno de los miembros del equipo tiene un rol que cumplir:

- **Mejor Yo:** Todo comienza con nosotros mismos. Vivir nuestros Fundamentales nos ayuda a alcanzar nuestra mejor versión como personas y profesionales, y así, podemos contribuir a una mejor Compañía.
- **Mejor Sigma:** Mejorando a nuestro talento y enriqueciéndolo con los habilitadores correctos.
- **Mejor Vida:** Al convertirnos en una mejor Compañía, mejoramos el impacto en nuestras comunidades y consumidores.

---

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

*El público inversionista debe considerar cuidadosamente los factores de riesgo que se describen a continuación antes de tomar cualquier decisión de inversión. Dichos factores e incertidumbres no son los únicos a los que se enfrenta la Compañía y otros que la Compañía desconoce o que, considera actualmente como de poca importancia, también podrían afectar sus operaciones y actividades. La materialización de cualquiera de los riesgos que se describen a continuación podría tener un efecto adverso significativo sobre las operaciones, la situación financiera o los resultados de operación de la Compañía. Los riesgos descritos a continuación pretenden destacar aquellos que son específicos de la Compañía, pero que de ninguna manera deben considerarse como los únicos riesgos que el público inversionista pudiere llegar a enfrentar. Dichos riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que en lo general afecten a la industria en la que opera la Compañía, las zonas geográficas en las que tiene presencia, los relacionados a los temas Ambientales, Sociales y de Gobernanza (ASG) o aquellos riesgos que consideran que no son importantes, pero que también pueden llegar a afectar su negocio y el valor de la inversión. La información que se incluye en el presente documento, distinta a la información histórica, refleja las perspectivas operativas y financieras sobre acontecimientos futuros, mismas que son inciertas. Las expresiones "cree", "espera", "estima", "considera", "prevé", "planea" y otras expresiones similares, identifican dichas*

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

*perspectivas o estimaciones. Al evaluarlas, el inversionista potencial deberá tener en cuenta los factores descritos en esta sección y otras advertencias contenidas en este documento.*

### **Riesgos relacionados con las Operaciones**

***El desempeño de Sigma, como sociedad controladora, depende directamente de los resultados de sus subsidiarias.***

La Compañía es una sociedad controladora cuyos principales activos consisten en las acciones de sus subsidiarias. En virtud de lo anterior, los ingresos de la Compañía provienen principalmente del pago de principal e intereses sobre cuentas ínter compañías, así como de dividendos pagaderos por sus subsidiarias. Aun cuando actualmente ninguna de las subsidiarias tiene limitaciones contractuales para pagar principal, intereses y dividendos, cualquier acuerdo financiero o de otra naturaleza que en el futuro imponga una restricción a las subsidiarias para hacer pagos de principal, intereses y dividendos a la Compañía, podría afectar negativamente a la Compañía.

En general, las sociedades mexicanas pueden pagar dividendos a sus accionistas en el caso de que dicho pago de dividendos y los estados financieros que reflejen las utilidades netas distribuibles sean aprobados por sus accionistas, después del establecimiento de la reserva legal y sólo si todas las pérdidas correspondientes a ejercicios anteriores han sido absorbidas o pagadas.

Asimismo, la capacidad de la Compañía de cumplir sus obligaciones de pago frente a sus acreedores, incluyendo los Tenedores, no sólo depende de los pagos que reciba de sus subsidiarias sino además de su capacidad de participar en la distribución de los activos de sus subsidiarias en caso de una liquidación. Dicha distribución estará subordinada a las reclamaciones de pago de los acreedores que tengan preferencia por ley, así como reclamaciones de los acreedores de la Compañía y/o de sus subsidiarias que estén garantizadas por dichas subsidiarias.

***La forma en la que Sigma define la UAFIDA Ajustada podría ser distinta a la forma en la que otras empresas del mismo sector lo determinan, por lo que la UAFIDA Ajustada podría no ser un factor comparable.***

El Emisor calcula la UAFIDA Ajustada como su utilidad de operación más depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes. La Compañía presenta su UAFIDA Ajustada debido a que considera que la UAFIDA Ajustada representa una base útil para evaluar su desempeño operativo. La UAFIDA Ajustada no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF. Asimismo, Sigma considera que la UAFIDA Ajustada representa una base útil para comparar sus resultados con los de otras empresas, dado que muestra sus resultados de operación independientemente de su capitalización y sus impuestos. Sin embargo, los inversionistas no deben considerar la UAFIDA Ajustada de forma aislada y no debe interpretarse como sustituto de la utilidad neta o la utilidad de operación al medir el desempeño financiero. La UAFIDA Ajustada tiene limitaciones importantes que afectan su valor como instrumento de medición de la rentabilidad general de Sigma, debido a que no toma en consideración ciertos costos fijos que pueden afectar sustancialmente dicha rentabilidad, como es el caso de los intereses devengados, los impuestos a la utilidad, la depreciación, la amortización y el deterioro de activos. Es posible que Sigma calcule su UAFIDA Ajustada en forma distinta a la utilizada por otras empresas para calcular la misma partida u otras partidas con nombres similares. Otras empresas comparables con Sigma podrían definir la UAFIDA Ajustada de manera distinta por lo que cualquier comparación entre la UAFIDA Ajustada de Sigma y el de otra empresa del sector, no son necesariamente una comparación real del desempeño operativo entre las mismas.

***Sigma podría no ser capaz de obtener financiamientos en ciertas circunstancias, lo que podría dificultar o impedir que pueda cubrir sus necesidades futuras de capital o refinanciar su deuda actual al vencimiento.***

Los mercados financieros y las condiciones económicas mundiales siguen siendo volátiles. Un deterioro de los mercados de capitales y de crédito podría dificultar la capacidad de acceso de Sigma a estos mercados. Además, los cambios adversos en las calificaciones crediticias del Emisor, como fue la baja a BBB- por parte de S&P en septiembre de 2020, que se basan en varios factores, incluyendo, entre otros, la calificación de Alfa, la calidad de la gestión de la administración, el nivel de apalancamiento, la liquidez y la capacidad para acceder a una amplia gama de fuentes de financiamiento, podrían aumentar el costo de financiamiento de la Compañía. Si esto ocurriera, Sigma no puede asegurar que el financiamiento adicional para cubrir sus necesidades de capital procedente de los mercados de crédito y de capitales estaría disponible y, de estarlo, si lo estuviera en condiciones aceptables. Además, la Compañía podría no ser capaz de refinanciar sus deudas al vencimiento en términos aceptables o en absoluto. Cualquiera de dichos escenarios podría tener un efecto adverso importante en la posición financiera y resultados de las operaciones de la Compañía.

***En el pasado, Sigma ha experimentado pérdidas, incluyendo algunas relacionadas con el uso de instrumentos financieros derivados, lo que podría ocurrir nuevamente en el futuro.***

Sigma utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tasas de interés y para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de materias primas, así como riesgos relacionados con los mercados financieros. Las políticas internas de la Compañía no le permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, la Compañía podría seguir contratando instrumentos financieros derivados, como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente, bajo las NIIF como instrumentos de cobertura. Asimismo, el Emisor podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro que podrían ser importantes. La valuación de mercado (*mark-to-market*) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de la Compañía y en el pasado ha ocasionado volatilidad en los resultados. Sigma podría incurrir en pérdidas en el futuro en relación con el uso de instrumentos financieros derivados.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen, en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones y otras necesidades de capital. Al 31 de diciembre de 2024, Sigma no tenía efectivo u otros bienes dados en garantía en relación con llamadas de margen. Ver nota 4 de los Estados Financieros Consolidados Dictaminados.

Además, ante los factores geopolíticos y económicos a nivel global que están fuera de control de la empresa, Sigma podría enfrentar el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se puedan deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expondría a Sigma a riesgos de mercado que podrían tener un efecto adverso importante.

La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, el Emisor no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos futuros instrumentos financieros derivados.

***El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, el acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa.***

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

En el pasado, Sigma ha realizado adquisiciones a fin de expandir sus negocios y operaciones. Es posible que la Compañía continúe realizando adquisiciones en el futuro como parte de una estrategia que busque un mayor crecimiento, o a fin de mantener una posición competitiva dentro de las industrias en las que se opera, o para mejorar la posición competitiva de sus empresas. Esta estrategia conlleva riesgos que podrían tener un efecto adverso importante sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas. Entre dichos riesgos se incluyen:

- la existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las empresas que se pudieran adquirir;
- la necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas;
- la incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados;
- costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados;
- trastornos potenciales para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información;
- incapacidad para integrar exitosamente los servicios, productos y al personal adquirido, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones;
- incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores;
- restricciones o condiciones impuestas por autoridades en materia de competencia económica;
- traslapes o pérdidas de clientes, tanto los que Sigma atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida; y
- falta de rendimiento de las inversiones.

Si los negocios adquiridos no se pudiesen integrar o administrar de manera exitosa, entre otras cosas, no se podrían realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surgiesen nuevas oportunidades de expansión, el Emisor podría no contar con los recursos suficientes para aprovecharlas y el financiamiento de las mismas podría no estar disponible, fuese o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría cualquier adquisición o inversión futura no puede preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, podría ocasionarse un efecto importante adverso en los negocios, la situación financiera o los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía. Asimismo, la estrategia depende de la capacidad para identificar y adquirir activos adecuados a precios deseables. No se podría asegurar que tenga éxito en identificar o adquirir activos idóneos en el futuro.

La reglamentación de las actividades de fusión y adquisición en EE.UU., México y otros países, podría igualmente limitar la capacidad para realizar adquisiciones o fusiones futuras. La Emisora no puede garantizar que las autoridades en materia de competencia económica en cualquiera de los países en los que opera o en los que pretenda hacerlo, aprobarán dichas transacciones o si impondrán condiciones importantes para llevarlas a cabo.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

***Es posible que Sigma sufra interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.***

La Compañía depende de infraestructura y sistemas de tecnología de la información sofisticados para apoyar el negocio, incluida la tecnología de control de procesos. Cualquiera de estos sistemas podría ser susceptible a interrupciones eléctricas debido a incendios, inundaciones, pérdida de suministro de energía, fallas en las telecomunicaciones y sucesos similares. La falla en los sistemas de tecnología de la información, así como las fallas en la red y violaciones en la seguridad de la información u otros ataques de ciberseguridad, podrían perturbar las operaciones, causando un atraso o cancelación de las solicitudes de los clientes, impedir la manufactura o envío de productos, las operaciones de proceso y los reportes de resultados financieros, provocar la divulgación no intencional de información de clientes o un daño a la reputación. Dichas fallas podrían afectar de manera adversa los ingresos y la rentabilidad, sin que se pueda garantizar que los planes de contingencia que tienen los negocios operarían con eficacia durante una falla o interrupción de los sistemas de tecnología de la información. En los últimos años, los ciberataques y otras tácticas diseñadas para obtener acceso y explotar información sensible mediante la violación de los sistemas críticos de las grandes organizaciones han aumentado en volumen y sofisticación. El Emisor depende de la información interna, y es vulnerable a las fallas de estos sistemas, incluso a través de violaciones de la seguridad del sistema, violaciones de la protección de datos u otros ataques de ciberseguridad. Sigma podría estar expuesta a un ciberataque a través de una brecha interna desde los servidores conectados a la red interna o una brecha externa debido a interrupciones por acceso no autorizado a sus sistemas, lo que podría afectar su capacidad para operar los sistemas existentes. Si se producen estos acontecimientos, incluido un ciberataque que provoque la pérdida de datos críticos o la divulgación o el uso de información confidencial, la exposición de dicha información podría tener un efecto significativo adverso en su reputación y en otras situaciones, lo que podría afectar negativamente a su situación financiera y los resultados de sus operaciones.

***Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para la Compañía; la imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos podría afectar sustancialmente al negocio.***

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son activos valiosos para el negocio de Sigma. La capacidad del Emisor para competir eficientemente depende, en gran parte, de obtener, mantener y proteger la tecnología y sus derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual, podrían no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan con Sigma en negocios similares a los que participa. A pesar de los esfuerzos, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, afectando así el negocio. Además, aunque la Compañía cuenta con las licencias sobre derechos de propiedad intelectual, las mismas podrían estar también disponibles para los competidores, afectando su capacidad para hacer valer los derechos frente a terceras personas o limitando o dificultando la solución de controversias con terceras partes que cuenten con licencias similares. Sigma busca siempre proteger y hacer valer sus derechos de propiedad intelectual en contra de terceros que los hayan infringido. Por lo tanto, el Emisor podría iniciar litigios con respecto a la violación o al mal uso de los derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, la Compañía no puede asegurar que sus derechos de propiedad intelectual no serán utilizados sin su autorización. Asimismo, vigilar el uso de los derechos de propiedad intelectual podría ser difícil o costoso. La violación de los derechos de propiedad intelectual o la defensa no exitosa de los mismos podría afectar de manera adversa las operaciones y resultados de Sigma.

***La Compañía podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus operaciones y el desempeño financiero.***

Las operaciones de la Compañía podrían exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y del medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros. En el contexto de estos procedimientos, no solo se le podría requerir pagar multas o daños, sino que la Compañía podría estar sujeta a sanciones complementarias o a la imposición de medidas preventivas que podrían afectar su capacidad de continuar operando regularmente. Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme o, en su caso, existieren seguros, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles y de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado. Aun cuando la Compañía tuviere provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades reservadas, en su caso, podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados.

***Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.***

El éxito de Sigma depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y colaboración del equipo de administración y del personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales, podría tener un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de la Emisora. Si la Compañía no pudiese atraer o retener a directivos calificados o personal clave, la capacidad para lograr sus objetivos de negocio podría verse afectada de manera negativa.

***Cualquier deterioro de las relaciones laborales con los empleados o el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía.***

Las operaciones del Emisor dependen de manera importante de sus colaboradores. Al 31 de diciembre de 2024, Sigma tenía más de 46,000 colaboradores. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de las instalaciones de la Compañía, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o de otras condiciones laborales, de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral o por cualquier otra razón, podrían tener un efecto adverso importante en los negocios, la situación financiera o los resultados de operaciones de la Compañía. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad de la Compañía para suministrar productos a sus clientes, lo cual podría implicar una reducción en los ingresos.

La Compañía no ha sufrido ninguna huelga relevante en el pasado y considera que sus relaciones con los sindicatos y sus trabajadores son buenas y estables. Una parte importante de sus colaboradores pertenece a algún sindicato. Ver "3) La Compañía – b) Descripción del negocio – vi) Recursos humanos". El salario y las prestaciones de los empleados sindicalizados están sujetas a contratos colectivos de trabajo que son negociados periódicamente. Por consiguiente, si se llegara a presentar alguna diferencia significativa en las negociaciones de alguno de dichos contratos colectivos de trabajo, o cualquier conflicto laboral importante, podrían verse afectados de manera negativa las operaciones del Emisor y sus resultados.

Recientemente se promulgaron modificaciones legislativas a las leyes en materia laboral, de seguridad social y fiscal. Sigma ha tomado las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales. Cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de los tribunales mexicanos o de las autoridades laborales derivadas de estas modificaciones podría afectar adversamente a la Compañía.

***El brote de COVID-19 u otras enfermedades, pandemias o epidemias podrían tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera o los resultados de operación de la Compañía.***

El 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró a la enfermedad infecciosa por virus COVID-19 como una pandemia. Debido a su fácil propagación por contacto con personas infectadas, el COVID-19 pone en riesgo la salud y, por tanto, la integridad de la población a nivel mundial, incluyendo a la mayoría de los países donde las subsidiarias de la Compañía operan. Para evitar su propagación y así salvaguardar la salud de sus ciudadanos, muchos países adoptaron medidas preventivas extraordinarias tales como: declaratorias de emergencia, cierre de fronteras, suspensión parcial o total de actividades laborales, suspensión de operaciones, restricciones al tránsito de personas, prohibiciones para viajar, órdenes de cuarentena obligatoria e incluso, en algunos casos, implementación de toques de queda. Por tratarse de una emergencia de salud pública de alcance nacional e internacional, cuyos efectos e impacto total son inciertos e imprevisibles, un nuevo brote de COVID-19, otra enfermedad o pandemia podría llegar a tener afectaciones en los países en los que la Compañía tiene operaciones, lo que podría ocasionar efectos adversos en su negocio, condición financiera y resultados de operación, así como en la capacidad de cumplir con sus obligaciones financieras en los plazos establecidos. Por ejemplo, durante el brote de COVID-19 en el 2020, el Emisor enfrentó efectos adversos en la industria de *foodservice* debido a la menor actividad o cierres temporales de restaurantes y hoteles como medida para prevenir el contagio del virus en las comunidades. Ante esta situación, la Emisora integró comités de continuidad por negocio, a nivel local, subsidiarias y corporativo para monitorear de cerca la situación y coordinar su respuesta según lo requerían las cambiantes condiciones. Ente este tipo de situaciones, la Compañía ha emprendido distintas acciones enfocadas en la seguridad y continuidad de los negocios, las cuales incluyen entre otros: mayores protocolos de higiene y sanitización, reducción del personal en plantas vía colaboración virtual, medidas de distanciamiento físico y restricciones de viajes. Sigma también trabaja en coordinación con terceros en sus cadenas de valor, a fin de ajustar sus operaciones y mantener el suministro de productos y servicios esenciales. Durante 2021 y 2022, el Emisor mantuvo el continuo monitoreo del entorno para reforzar los protocolos sanitarios en sus operaciones e impulsó iniciativas para incentivar la vacunación entre sus colaboradores y sus familias con el fin de reducir el riesgo de hospitalización y muerte por la enfermedad.

***Cualquier interrupción significativa o prolongada en la operación de las instalaciones de producción de Sigma afectaría negativamente a la Compañía.***

Cualquier interrupción prolongada o significativa en la operación de las instalaciones de producción de la Compañía, ya sea debido a reparaciones, mantenimiento, accidentes industriales, fallas de los equipos, errores humanos o cualquier otro motivo, podría interrumpir y afectar negativamente sus operaciones. En particular, cualquier interrupción importante en sus instalaciones de producción podrían tener un impacto adverso en su capacidad para cumplir con sus obligaciones en virtud de los contratos con sus clientes, lo que podría dar lugar a sanciones o penas contractuales o la terminación de los contratos respectivos. En dichas circunstancias, la Emisora no puede asegurar que será capaz de negociar una modificación del contrato aplicable, o una sustitución del mismo, lo que podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas de la Compañía.

***Las operaciones de la Compañía podrían verse afectadas negativamente si se produjera un cambio en la situación financiera u operativa de sus proveedores.***

Las operaciones comerciales de la Compañía dependen en cierta medida de las relaciones que mantiene con sus proveedores. Una serie de acontecimientos, como el deterioro de la situación financiera o las operaciones de sus proveedores por cualquier razón, podría restringir la capacidad de los proveedores para cumplir sus obligaciones frente a la Compañía y, por consecuencia, afectar a la Compañía en forma significativa y adversa.

***Los incumplimientos cruzados o la declaración de vencimiento anticipado de la deuda de la Compañía podrían ocasionarle problemas de liquidez importantes.***

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La Compañía ha obtenido financiamientos en el pasado y lo seguirá haciendo. Algunos de los documentos relacionados con dichos financiamientos contienen cláusulas que obligan a la Compañía a mantener ciertas razones financieras y a cumplir ciertas obligaciones de hacer y de no hacer. El incumplimiento de dichas obligaciones podría dar lugar al vencimiento anticipado de dichos financiamientos o a la negativa de ciertos acreedores de otorgar financiamientos adicionales a la Compañía. Asimismo, algunos de sus financiamientos contienen cláusulas de incumplimiento cruzado, que darían derecho a otros acreedores a vencer anticipadamente sus créditos. El vencimiento anticipado de una parte importante de la deuda de la Compañía podría afectarla en forma significativa y adversa.

***La Compañía está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado y antimonopolio en todos los países en los que opera.***

La Compañía está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado, antimonopolio y otras leyes y reglamentos similares o equivalentes en todos los países en los que opera. El Sistema Nacional Anticorrupción en México (SNA) incluye un marco legal tendiente a garantizar la implementación de estrategias y políticas públicas de lucha contra la corrupción y la impunidad con el fin de lograr la plena coordinación de los esfuerzos de los gobiernos federal, estatal y municipal para prevenir, investigar y sancionar las violaciones administrativas y las prácticas corruptas de funcionarios públicos, empresas y particulares. Para el funcionamiento del SNA, el Congreso mexicano aprobó la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción en Contrataciones Públicas la Ley General de Responsabilidades Administrativas y la Ley Orgánica del Tribunal Federal de Justicia Administrativa. Además, aprobó la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación, y las modificaciones a varias leyes relativas a los controles internos en el poder ejecutivo federal, incluyendo la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, la Ley de Coordinación Fiscal y la Ley General de Contabilidad Gubernamental. La Compañía no puede asegurar que sus políticas y procedimientos internos son suficientes para prevenir o detectar prácticas inadecuadas, fraudes o violaciones de la ley por parte de sus filiales, empleados, consejeros, funcionarios, socios, agentes y proveedores de servicios, o que dichas personas no lleven a cabo acciones que violen las políticas y procedimientos de la Compañía. Cualquier infracción a dichas podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, reputación, resultados de operaciones y situación financiera de la Compañía.

***El nivel de endeudamiento de Sigma podría afectar su flexibilidad operativa, su crecimiento y su capacidad para cumplir puntualmente con sus obligaciones.***

Al 31 de diciembre de 2024 el endeudamiento total del Emisor ascendía a la cantidad de Ps. \$44,318 millones, la cual no contaba con garantía real. El nivel de endeudamiento podría tener importantes consecuencias, incluyendo:

- (i) la limitación de la capacidad de Sigma para generar flujos de efectivo necesarios para cumplir sus obligaciones con sus acreedores,
- (ii) la limitación de flujos de efectivo disponibles para fondar el capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos,
- (iii) el incremento de la vulnerabilidad la Emisora a condiciones adversas de la economía o industria, incluyendo incrementos en tasas de interés, fluctuaciones en los tipos de cambio y volatilidad del mercado,

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- (iv) la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento adicional para refinanciar deuda o fondar requerimientos futuros de capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos, y concretar adquisiciones en términos favorables,
- (v) la limitación en la flexibilidad de planeación o reacción a cambios en el negocio o industria, y
- (vi) la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento para adquisiciones, inversiones o para tomar ventaja de oportunidades de negocio.

En la medida en que Sigma incurra en endeudamiento adicional, los riesgos descritos en el párrafo anterior podrían incrementar. Asimismo, el efectivo requerido en el futuro podría ser mayor al proyectado por la administración. El flujo de efectivo de operaciones podría no ser suficiente para pagar la deuda conforme esta se vuelva exigible, y Sigma podría no ser capaz de contratar deuda, vender activos o solicitar financiamientos en términos aceptables para refinanciar la deuda.

***Sigma podría incurrir en pérdidas que no estén cubiertas por seguros.***

La Emisora mantiene seguros por tipos y cantidades que considera son consistentes con las prácticas de la industria en los países en los que opera. Dichas pólizas de seguro cubren, entre otras cosas, accidentes y lesiones de empleados, daños materiales e interrupción de negocios, averías de maquinaria, activos fijos, instalaciones, así como responsabilidad civil. Aún y cuando la Compañía procura mantener los tipos y niveles de seguros adecuados, no todos los siniestros son asegurable. Por otra parte, puede haber eventos asegurable que no sean cubiertos en su totalidad de acuerdo con las condiciones de cobertura o límites contratados. Asimismo, las aseguradoras podrían buscar rescindir o negar cobertura para responsabilidades futuras, incluyendo demandas, investigaciones y otras acciones legales. Cualquier evento que resulte en un siniestro sustancial podría tener un efecto significativo y adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Por otro lado, las primas de seguros podrían aumentar con el tiempo en respuesta a cualquier evolución negativa del historial de siniestros o debido a las condiciones generales del mercado.

***Sigma realiza sus actividades en una industria altamente competitiva.***

La industria alimenticia es altamente competitiva. En ella concurren un gran número de competidores que comercializan productos en los mercados en los que la Compañía tiene presencia. Asimismo, ciertos competidores enfocan sus productos a un nicho específico de mercado. Hay competidores que pueden tener una mayor aceptación o participación en ciertos aspectos del negocio, más o mejores recursos. En el pasado, algunas tácticas de nuevos participantes o de los existentes han provocado un efecto negativo en la industria. Sigma no puede asegurar que no sucederán situaciones similares y el impacto de las mismas para la Compañía. "Ver 3) La Compañía – b) Descripción del negocio – viii) Información del mercado".

***Sigma es controlada por Alfa, quien podría tomar decisiones que podrían afectar adversamente su situación financiera o resultados.***

Sigma es controlada directamente por Alfa, una sociedad controladora que, a través de sus subsidiarias, opera en diversos sectores industriales y económicos. Aun cuando Sigma determina sus planes de negocio, Alfa ejerce una influencia significativa en la estrategia y administración de Sigma y, como consecuencia, algunas decisiones de negocio o cambio en la estrategia global de Alfa, incluyendo decisiones respecto al nivel de endeudamiento, estructura corporativa, asignación presupuestal o la propia administración, podrían afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

Durante el tercer trimestre de 2020, Alfa dio a conocer su iniciativa de desbloqueo de valor. A través de esta estrategia, Alfa busca maximizar el valor para los accionistas y eliminar su descuento de conglomerado al evolucionar gradualmente hacia unidades de negocio totalmente independientes frente a la estructura actual de conglomerado. El 17 de agosto de 2020, recibió la aprobación de los accionistas para escindir Nemak, S.A.B. de C.V. ("Nemak"), su división automotriz. Desde entonces, Alfa ha transferido la totalidad de su participación accionaria en Nemak a una nueva entidad denominada Controladora Nemak, S.A.B. de C.V., que comenzó a cotizar de manera independiente en la Bolsa Mexicana de Valores el 14 de diciembre de 2020. Además de la escisión de Nemak, Alfa ya ha dado pasos adicionales para cumplir con su estrategia de liberación de valor. El 18 de agosto de 2020, Alfa anunció que Newpek, su división de petróleo y gas, había desinvertido todos sus activos en Texas. Además, el 12 de Julio de 2022, Alfa celebró su Asamblea Extraordinaria de Accionistas donde se aprobó la propuesta de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Axtel, S.A.B. de C.V. Se constituyó una nueva entidad bursátil de capital variable que empezó su cotización en la BMV el 29 de mayo de 2023, "Controladora Axtel", a la cual Alfa transfirió la totalidad de su participación en el capital social, así como otros activos. El 24 de octubre de 2024, Alfa celebró su Asamblea Extraordinaria de Accionistas donde se aprobó la propuesta de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek, S.A.B. de C.V. Se constituyó una nueva entidad bursátil de capital variable que empezó su cotización en la BMV el 7 de Abril de 2025, "Controladora Alpek", a la cual Alfa transfirió la totalidad de su participación en el capital social.

Sigma ha celebrado y espera continuar celebrando operaciones con Alfa y subsidiarias, tales como contratos para la prestación de servicios administrativos y corporativos en el curso ordinario del negocio. Ver "5) Administración – c) Administradores y Accionistas – Principales accionistas."

### ***Los incrementos en el precio de los insumos pueden afectar las utilidades de Sigma.***

La Compañía adquiere insumos producidos por terceros, por lo que sus costos están expuestos a variaciones en los precios de éstos. Los insumos más importantes para el Emisor, como carne de pollo, pavo y cerdo, leche en polvo y líquida, así como los combustibles, están sujetos a variaciones de precio, ya sea por la dinámica de la oferta y demanda, o por políticas de precios impuestas por los gobiernos de algunos de los países donde opera. A su vez, los precios de los productos derivados de la carne están ligados al precio de los cereales, ya que éstos son usados como alimento para ganado y aves. Si llegase a aumentar el precio de los cereales, también podría aumentar el precio de la carne y, en consecuencia, el costo de los insumos de la Compañía. Es posible que Sigma no pueda trasladar el costo de dichos insumos a los precios de sus productos. La creciente demanda por cereales y combustibles a nivel mundial, así como una menor oferta debido a usos alternativos antes no considerados, o consumo en regiones que antes no consumían dichos productos, como China e India, cambios climatológicos o eventos atmosféricos, tales como sequías, inundaciones o huracanes, volatilidad cambiaria, factores geopolíticos, tales como guerras o estallidos sociales en países productores de crudo o bloqueo de exportaciones, así como contingencias sanitarias, tales como la gripe aviar o el virus porcino, tienen incidencia en la disponibilidad de materia prima y, como resultado, en el costo de los insumos. Lo anterior podría afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

### ***Las barreras comerciales podrían afectar a la Compañía.***

Sigma importa algunas de sus materias primas a los países en los que opera. En algunos casos, las importaciones se han visto afectadas por diversos factores, entre los que se incluyen disputas comerciales y medidas de seguridad sanitaria. Por ejemplo, en el pasado, el gobierno mexicano ha impuesto restricciones a la importación desde EE.UU. de productos avícolas como consecuencia del virus de la fiebre aviar. Los eventos que afecten el comercio internacional podrían restringir la capacidad de importar materias primas y, por lo tanto, generar un efecto negativo en los resultados del Emisor.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

***La pérdida de clientes importantes podría tener un efecto adverso en los ingresos y el desempeño financiero de la Compañía.***

Los diez principales clientes de Sigma, con los cuales ha mantenido una continua relación de negocios, representaron, en conjunto, aproximadamente el 22% de sus ingresos consolidados en 2024. El Emisor no celebra contratos de suministro con sus clientes en el curso ordinario de sus negocios y, cuando sea este el caso, en muchos casos éstos son terminables por voluntad del cliente. Aun cuando no hay dependencia de ningún cliente, la pérdida de cualquier cliente importante podría afectar negativamente los ingresos y la rentabilidad de la Emisora. En virtud de que la rentabilidad de la Compañía depende del mantenimiento de un alto nivel de capacidad utilizada, la pérdida de la totalidad o una parte sustancial de su volumen de ventas a un cliente importante tendría un efecto adverso sobre la misma. Igualmente, si alguno de los principales clientes del Emisor enfrentara problemas financieros, los resultados de la Compañía y su capacidad para recuperar las cuentas por cobrar de dicho cliente podrían verse afectados en forma adversa. Además, la consolidación de la cartera de clientes de Sigma y la proliferación de las marcas propias podrían dar lugar a la disminución de los ingresos y la rentabilidad de Sigma.

***La Compañía tiene celebrados distintos contratos de franquicia y distribución, por lo que la pérdida de los derechos otorgados a Sigma por cualquiera de sus contratos podría afectar sus actividades y su competitividad.***

Sigma cuenta con distintos contratos de franquicias con Sodima, conforme a los cuales tiene el derecho exclusivo para producir, comercializar, y distribuir los productos Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití. Además, Sigma tiene el derecho de utilizar los procesos de producción y fabricación de Sodima, así como de recibir asistencia técnica de esta última. A cambio de estos derechos, la Emisora se ha obligado a no vender, bajo otras marcas, productos idénticos o substancialmente similares a ciertos productos de la marca Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití. La relación comercial con Sodima inició en el año 1992 en México y desde entonces se ha expandido a los países y regiones antes mencionados. Sigma también tiene dos contratos de licencia con Oscar Mayer, una división de Kraft Heinz Company, que le otorgan el derecho exclusivo de producción, comercialización y distribución de ciertos productos bajo licencia de Oscar Mayer® en México, España, Portugal, Gibraltar y Andorra, así como un contrato de distribución con Mondelez de México, que le otorga el derecho exclusivo de vender y distribuir el queso crema Philadelphia® en ciertos canales de distribución en México. El contrato de distribución correspondiente a Oscar Mayer® y los contratos de distribución con Mondelez de México, tienen fechas de vencimiento a corto y mediano plazo y estos contratos contienen disposiciones por virtud de los cuales pueden darse por terminados anticipadamente. En el 2014, la Compañía empezó una relación con McCormick & Company Inc., para la fabricación de una nueva línea de salchichas sazonadas para su comercialización en los EE.UU. Adicionalmente, en el año 2014 Sigma celebró un contrato con Hershey México, S.A. de C.V. para la distribución y comercialización de los productos de las marcas Hershey's® y Pelón Pelo Rico®. Aunque la administración de la Compañía considera que dichos contratos serán renovados en su oportunidad, el Emisor no puede asegurar que los mismos se renovarían o, en caso de que se renueven, se renovarían en términos aceptables para la Compañía. Asimismo, el incumplimiento de algunas obligaciones al amparo de dichas licencias por parte de Sigma podría dar lugar a la terminación inmediata de los mismos.

***Las interrupciones en la cadena de suministro podrían afectar las operaciones de la Compañía.***

Para producir los productos que comercializa en los diferentes países, Sigma requiere de diversas materias primas como carnes de cerdo, res, pollo, pavo, leche, entre otras, que adquiere de diferentes proveedores en diferentes países. Sigma considera que cualquier proveedor podría ser reemplazado por otro similar, aunque si por alguna razón, alguno de éstos dejara de surtir a la Compañía o lo hiciera en términos distintos a los existentes, Sigma podría experimentar retrasos en obtener un proveedor de reemplazo y, de conseguirlo, dicho proveedor podría no ofrecer términos similares a los ofrecidos por el proveedor reemplazado. En cualquiera de estos casos, la Emisora podría verse afectada en sus operaciones y en su situación financiera.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

***Sigma podría verse obligada a retirar sus productos y los cambios o incumplimientos en las leyes sanitarias podrían tener un efecto adverso en el negocio de la Compañía; asimismo, Sigma está expuesta a acciones de responsabilidad civil.***

Las autoridades sanitarias podrían requerir que la Compañía retire del mercado alguno de sus productos si éste resulta inadecuado o riesgoso para el consumo humano. En caso de que se demuestre que Sigma hubiere incumplido con las leyes y reglamentos sanitarios comprometiendo la calidad de los alimentos o la seguridad alimentaria, Sigma podría quedar sujeta a indemnizaciones civiles, multas, medidas cautelares, retiros de producto o embargos de bienes, así como posibles sanciones penales, pudiendo tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Asimismo, cualesquier cambios en las normas de seguridad alimentaria podrían provocar un aumento en los costos de operación o podría requerirse que se implementen en horarios que no se puedan cumplir sin interrupciones en las operaciones. Por otra parte, la revocación o falta de obtención de permisos y registros necesarios podrían retrasar o evitar que Sigma cumpla con la demanda actual de productos, la introducción de nuevos productos, la construcción de nuevas instalaciones o la adquisición de nuevas empresas.

Sigma está sujeta a riesgos que afectan en general a la industria alimentaria en general, incluyendo los riesgos que se presentan por la contaminación o el deterioro de los alimentos, la evolución de las preocupaciones relacionadas con la nutrición y la salud, reclamaciones de responsabilidad por productos por parte de consumidores, adulteración de productos, la posible falta de disponibilidad y los costos del seguro de responsabilidad civil, así como el costo potencial y la interrupción que genera el retirar productos del mercado.

Además, en el pasado, Sigma ha retirado productos de manera voluntaria debido a una falta de cumplimiento con sus estándares de calidad. Cualquier riesgo de salud real o aparente, incluyendo cualquier publicidad negativa o informes de salud respecto a estos riesgos, podrían causar que los consumidores pierdan confianza en la seguridad y calidad de los productos de Sigma. Incluso si los propios productos de Sigma no se ven afectados por la contaminación, la industria en la que opera puede enfrentarse a publicidad negativa si los productos de otros fabricantes se contaminan, lo que podría resultar en la reducción de la demanda por parte del consumidor en la categoría afectada. Sigma mantiene sistemas diseñados para controlar los riesgos de seguridad alimentaria a lo largo de todas las etapas del proceso de producción. Sin embargo, dichos sistemas y políticas internas podrían no ser totalmente eficaces para atenuar los riesgos relacionados con la seguridad alimentaria.

Asimismo, si se presentaran brotes de enfermedades o epidemias que afecten particularmente a las materias primas utilizadas por Sigma, dichas situaciones podrían afectar el abastecimiento o el precio de dichas materias primas. Por ejemplo, el precio del cerdo aumentó considerablemente como resultado del virus porcino en EE.UU. en el 2014 y de la fiebre porcina africana en China en el 2019.

***Los cambios en las regulaciones sanitarias podrían tener un efecto adverso en el negocio de Sigma.***

Sigma se encuentra sujeta al cumplimiento de normas, reglamentos, leyes y estándares internos y externos de higiene y calidad emitidas por las autoridades competentes. Sin embargo, cabe la posibilidad de que cambios en las regulaciones, particularmente las relacionadas con la compra e importación de las materias primas de Sigma, pudieran tener un impacto en los resultados de operación o situación financiera de la misma.

***Las leyes ambientales podrían tener un impacto sobre los resultados de la Compañía.***

Las operaciones y propiedades pasadas y presentes del Emisor están sujetas a extensas y cada vez más estrictas leyes y normas concernientes a la protección del medio ambiente. Dichas leyes y normas requieren que la

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Compañía obtenga licencias, permisos y otras aprobaciones, y que cumplan con los requisitos de estas. Las autoridades gubernamentales podrían no otorgar estas licencias, permisos y aprobaciones, y las leyes y normas podrían cambiar o ser interpretadas de tal manera que se incrementen los costos de cumplimiento de la Emisora. La Compañía ha incurrido y seguirá incurriendo en inversiones de capital y operativas para cumplir con leyes y normas ambientales aplicables en los países en los que opera. La Compañía no puede estimar la cantidad de inversión de capital o cualquier incremento en costos de operación u otros gastos en los que pudiera incurrir para cumplir con estos requerimientos u otra regulación ambiental aplicable. Asimismo, las normas ambientales han sufrido cambios en los últimos años y es posible que Sigma esté sujeta a estándares ambientales más exigentes en el futuro. Aunado a esto, las empresas que se han adquirido o se podrían adquirir en un futuro, así como sus activos, podrían contar con responsabilidades ambientales o estar sujetas a riesgos sobre los cuales el Emisor podría no conocer a través de investigaciones previas a su adquisición.

***Las operaciones del Emisor pueden verse afectadas por su dependencia de los autoservicios.***

Para la venta de sus productos, Sigma utiliza tanto el canal tradicional, como el canal moderno, representado principalmente por las cadenas de supermercados, en cada uno de los países donde participa. En años recientes, se ha presentado una tendencia hacia la consolidación de los canales que ha permitido la expansión de las cadenas de autoservicio y el incremento en su poder de negociación. Cualquier deterioro en el desempeño de ventas de las cadenas de autoservicio que son clientes de Sigma podría afectar en sus resultados de operación. Las cadenas de autoservicio también comercializan en sus anaqueles producto de la competencia, por lo que existe un riesgo de que dichas cadenas de autoservicios den mayor preferencia en sus anaqueles a productos de la competencia. Si en el futuro, las cadenas de autoservicio aprovechan su poder para buscar mejorar precios, deciden cambiar sus políticas, impulsan el desarrollo de sus marcas privadas y/o modifican algunas otras condiciones de negocio o de pago, los ingresos y utilidades de la Compañía podrían verse afectados negativamente. Ver Sección "3) La Compañía – b) Descripción del negocio - Canales de Distribución".

***La imposición de un régimen de control de precios sobre los productos que produce la Compañía podría tener un impacto sobre los resultados de Sigma.***

Los precios de venta de los productos de Sigma se encuentran regulados por la oferta y la demanda, por lo que la Emisora tiene la libertad de modificar sus precios con base en sus propias decisiones de estrategia. La Compañía no puede asegurar que alguna autoridad, en algún país donde Sigma participe, no impondrá un régimen de control de precios respecto de los productos que produce Sigma. La imposición de un control de precios por parte de alguna autoridad, respecto de los productos que produce el Emisor y en algún país donde participé, podría tener un impacto negativo sobre sus resultados de operación.

***La reputación de las marcas y la pérdida de propiedad intelectual pudieran tener un efecto sobre el desempeño de Sigma.***

Trece marcas dentro del portafolio de Sigma generan ingresos anuales por más de US\$100 millones. Las marcas son un activo clave para Sigma, por lo que mantener la reputación de las marcas es esencial para el desempeño y rentabilidad de Sigma. Por otro lado, la mala reputación de alguna de ellas podría generar efectos adversos en el negocio, operaciones y situación financiera de Sigma. Si bien Sigma considera que sus marcas tienen una preferencia significativa, no puede asegurar que las marcas se mantendrán en la preferencia del consumidor con el paso del tiempo. Las marcas de Sigma están registradas en los países relevantes para el negocio. Si alguna persona o empresa hace mal uso de alguna de ellas, tomar acciones podría ser costoso y podría desviar recursos de la operación normal de Sigma. Aunque se busca reforzar y asegurar el buen uso de marcas registradas, no es posible asegurar que no habrá imitaciones o mal uso de ellas por parte de terceros.

***Adquisición de Los Altos Foods***

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El 3 de mayo de 2023, Sigma adquirió una participación mayoritaria del 85% de Los Altos Foods, compañía dedicada a la producción de quesos y cremas hispanos en los Estados Unidos. Esta transacción complementa la estrategia de Sigma de continuar creciendo el negocio al fortalecer su posición en un mercado con rápido crecimiento. La adquisición de Los Altos Foods cumplió con los criterios de una combinación de negocios de acuerdo con los requerimientos de la NIIF; por lo tanto, Sigma aplicó el método de adquisición para medir los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la transacción. Los resultados de las operaciones adquiridas han sido incluidos en los Estados Financieros Consolidados Dictaminados desde la fecha de adquisición, por lo tanto, los estados financieros consolidados dictaminados al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2023 no son comparables con los años anteriores. El estado consolidado de flujos de efectivo por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, presenta el desembolso por la adquisición de Los Altos Foods en un solo renglón dentro de las actividades de inversión, neto del efectivo adquirido. Los ingresos y la utilidad neta por el periodo de ocho meses terminado al 31 de diciembre de 2023, que contribuyó Los Altos Foods ascendieron a \$1,262 millones de pesos y \$76 millones de pesos respectivamente. Si la adquisición hubiera ocurrido el 1 de enero de 2023, los ingresos y utilidad consolidados proforma por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, hubieran aumentado en \$623 millones de pesos y disminuido \$14 millones de pesos, respectivamente. Para más información respecto de la transacción ver la sección "Información Financiera" del presente Reporte.

### **Riesgos relacionados con los países en los que Sigma opera.**

***Las políticas de los gobiernos, la regulación y los acontecimientos de orden económico, político y social en los países donde el Emisor opera podrían tener un efecto adverso en sus negocios, situación financiera y resultados de operación.***

La mayoría de los activos de la Compañía, incluyendo muchas de sus plantas de producción, están ubicados en México, Europa, América Latina y EE.UU. Por lo tanto, sus negocios, su situación financiera y sus resultados de operación están expuestos a riesgos económicos, legales y regulatorios de dichos países, tales como control de cambios, inflación, barreras de entrada, expropiaciones, cambios en la legislación laboral, cambios en la legislación fiscal, así como fluctuaciones en el tipo de cambio, las tasas de interés, la inflación, la estabilidad social, y otros eventos de carácter políticos, económicos o sociales en dichos países. El Emisor desconoce si las reformas legales futuras en las leyes la afectarían negativamente.

### ***Una desaceleración de la actividad económica afectaría los ingresos de Sigma.***

La Compañía produce, comercializa y distribuye sus productos en los 17 países donde opera, así como en otras geografías, a través de distribuidores. Por lo tanto, sus ingresos dependen del crecimiento de dichas economías. Un crecimiento menor a lo esperado o negativo en algunas de estas economías reduciría los ingresos del Emisor. La Compañía no puede asegurar que el crecimiento económico en los países donde tiene operaciones será suficiente para mantener o incrementar sus ingresos.

***Las condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y su desempeño financiero.***

Las condiciones económicas globales y de los países donde Sigma opera podrían afectar de manera adversa su negocio, resultados de operación o su situación financiera. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de los productos pueden observar bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en los ingresos y la rentabilidad. Además, la estabilidad financiera de los clientes y proveedores del Emisor podría verse afectada y resultar en menores compras de productos, retrasos o cancelaciones, incrementos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de clientes y proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondar las operaciones, oportunidades de inversión o adquisición, o bien, para refinanciar

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

deuda. Si la Compañía no fuese capaz de tener acceso a los mercados de deuda a tasas competitivas o simplemente no pudiese tener acceso a ellos, la capacidad para ejecutar su plan de negocios, sus estrategias o refinanciar deuda, podría verse afectada de manera negativa.

***Riesgos relacionados con los mercados en los que la Emisora opera.***

Actualmente, la Compañía, a través de sus subsidiarias, mantiene operaciones en 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, EE.UU., Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. Tanto la situación financiera como las operaciones de Sigma están expuestas a riesgos derivados de sus actividades internacionales. Cada país o mercado en el que la Compañía tiene inversiones presenta condiciones particulares que podrían repercutir en su desempeño global, tales como fluctuaciones en las tasas de interés, inflación, cambios en los hábitos de consumo, inestabilidad política y social, nuevos marcos jurídicos y fiscales, entre otros. Asimismo, las operaciones de las subsidiarias de la Emisora en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al Peso, puede tener un efecto en los resultados consolidados de la Compañía. Sigma no puede asegurar que las futuras condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrán un efecto adverso en sus operaciones.

***Las políticas o disposiciones legales del gobierno federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos y sociales en México podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.***

La Emisora es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos están ubicados en México, lo que incluye a muchas de las instalaciones productivas. Como resultado, el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas, se encuentran sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y legales específicos de México. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones del gobierno federal mexicano, la política fiscal y monetaria, así como la regulación de empresas de participación estatal, como Pemex o CFE, y de la industria privada, podrían tener un impacto en las entidades del sector privado mexicano, incluyendo a la Compañía. Además, el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de Sigma podrían verse afectados por las fluctuaciones cambiarias, inestabilidad de precios, inflación, movimiento en tasas de interés, disposiciones legales, políticas fiscales, inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos en México o que le afecten a éste y respecto de los cuales no se tiene control. No se puede asegurar a los Tenedores que los cambios en las políticas del gobierno federal mexicano no afectarán de manera negativa a los negocios, la condición financiera o los resultados de operación de la Compañía. Sigma tampoco puede predecir el impacto que tales condiciones políticas tendrán en la economía mexicana. Igualmente, la correlación directa entre la economía mexicana y la de EE.UU. ha crecido en los últimos años desde la firma del TLCAN en 1994 y el consecuente incremento en la actividad comercial entre ambos países. En consecuencia, una desaceleración de la economía en EE.UU., la modificación de tratados comerciales con EE.UU., o la imposición de aranceles o tarifas a las exportaciones de México a EE.UU., podrían tener un impacto negativo en la economía mexicana.

***El aumento de la violencia en México, incluyendo violencia provocada por el crimen organizado, ha tenido un impacto negativo y podría continuar teniendo un efecto adverso en la economía mexicana y en los negocios, los resultados de las operaciones y la situación financiera de Sigma.***

En años recientes, México ha experimentado periodos prolongados de delincuencia, principalmente derivada del crimen organizado. Este tipo de violencia se ha intensificado particularmente en los estados del norte del país que comparten frontera con EE.UU., en la costa sur del Pacífico, en la costa sureste y en la península de Yucatán. Asimismo, en los últimos años se ha incrementado el robo de combustibles en ductos, principalmente, en el centro y

sureste del país. A pesar de los esfuerzos del gobierno mexicano por incrementar las medidas de seguridad mediante el fortalecimiento de las fuerzas militares y policiacas, la violencia y el crimen organizado continúan amenazando la economía mexicana y constituyen una fuente de inestabilidad e inseguridad económica y política. La criminalidad sistemática aislada puede interrumpir las operaciones de la Compañía, impactar su capacidad para obtener ingresos e incrementar los costos de sus operaciones. La permanencia de la violencia podría tener como resultado la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno mexicano, dentro de las cuales pueden incluirse restricciones al transporte y comercio a lo largo de las fronteras.

***El gobierno mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo, una influencia significativa en la economía mexicana, los sucesos políticos y sociales en México pudieran afectar las operaciones de Sigma.***

El Gobierno Federal liderado por la presidenta Claudia Sheinbaum del Partido Movimiento de Regeneración Nacional (MORENA) ejerce una influencia significativa sobre la economía mexicana. A la fecha del presente documento MORENA y sus partidos aliados tienen una mayoría absoluta en la Cámara de Diputados y Cámara de Senadores, y mayoría calificada en la cámara de diputados. Los posibles cambios de proyecto de nación podrían generar incertidumbre y riesgos que pudieran resultar en un efecto adverso significativo en el negocio del Sigma y su capacidad de cumplir con sus obligaciones financieras.

Adicionalmente, no existe certeza sobre si la estabilidad relativa del actual ambiente político mexicano continuará en el futuro.

Han existido tensiones regionales, políticas y sociales en México en varias ocasiones. La situación política y social en México podría afectar la economía mexicana, lo cual pudiera tener como resultado que surjan afectaciones negativas a las operaciones de Sigma, situación financiera y liquidez.

***Los desastres naturales, así como cualquier evento relacionado a los efectos del cambio climático podrían afectar las operaciones, resultados y perspectivas de la Compañía.***

Los desastres naturales, incluyendo temblores, huracanes, inundaciones, tornados, entre otros (incluyendo aquellos que pudieran resultar por el cambio climático), han afectado los negocios de la Compañía y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Asimismo, existe la posibilidad que derivado de los esfuerzos por reducir los efectos del cambio climático, se implementen nuevas leyes o disposiciones gubernamentales en cualquiera de los países en los que la Compañía opera. Inversionistas, acreedores y otras personas interesadas podrían también buscar implementar métricas u objetivos ligados al cumplimiento de medidas climáticas las cuales podrían llegar a ser complicados o costosos para Sigma cumplir.

Si se presentaran cualquiera de los sucesos anteriormente descritos, así como similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, incremento de costos o impuestos, restricciones a acceso a capital, impactos reputacionales, entre otros, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados y perspectiva futura de la Compañía.

***Las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Emisora.***

Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación podrían ocurrir en México y en los demás países donde Sigma opera. Las potenciales acciones de las autoridades policiacas o militares ante esos hechos y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

comercial. Eventos geopolíticos, como el conflicto actual entre Rusia y Ucrania, han generado y podrían continuar generando volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos, así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones del Emisor.

***Los retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial podrían afectar a Sigma negativamente.***

El Emisor podría experimentar impactos negativos en sus negocios, condición financiera y resultados de operación debido a retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial. Actualmente, la economía mundial se enfrenta a varios retos excepcionales. La invasión de Ucrania por parte de Rusia provocó importantes alteraciones, inestabilidad y volatilidad en los mercados mundiales, así como un aumento en la inflación (entre otras cosas, contribuyendo a un nuevo incremento en los precios de la energía, el petróleo y otras materias primas, y provocando una mayor alteración en las cadenas de suministro) y un crecimiento económico inferior o negativo. La Unión Europea, el Reino Unido, Estados Unidos y otros gobiernos han impuesto sanciones significativas y controles de exportación contra Rusia y sus intereses, y han amenazado con imponer sanciones y controles adicionales. A pesar de que el impacto de dichas medidas y las posibles respuestas por parte de Rusia a las mismas son inciertas, cualquiera de éstas pudiera afectar significativa y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía. Por otra parte, los riesgos geopolíticos y económicos también han aumentado en los últimos años como consecuencia de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y Mexico con la aplicación y aplazamiento de aranceles o Estados Unidos y China, el Brexit, el auge del populismo y las tensiones en Medio Oriente. Las crecientes tensiones comerciales pueden conducir, entre otras cosas, a una desglobalización de la economía mundial, un aumento del proteccionismo o de las barreras a la inmigración, reducción general del comercio internacional de bienes y servicios, así como la reducción de la integración de los mercados financieros. Todo lo anterior podría afectar sustancial y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones del Emisor.

***Los cambios en el valor relativo del Peso con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso.***

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Sigma debido a su efecto en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas. Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina con base en la fluctuación de mercado de conformidad con la política monetaria que fija el Banco de México. No existe certeza alguna de que el Banco de México mantendrá constante el régimen cambiario o de que no adoptará una política monetaria diferente que pueda afectar el tipo de cambio. Cualquier cambio en la política monetaria, el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, derivado de condiciones de mercado, sobre las cuales el Emisor no tiene control, podría tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía. El Peso ha sufrido devaluaciones importantes frente al dólar en el pasado y podría volver a sufrirlas. El gobierno mexicano ha implementado una serie de medidas para limitar la devaluación del peso y estabilizar la economía local. Sin embargo, no se puede asegurar que esas medidas serán siempre efectivas, continúen vigentes o predecir cómo podrían impactar a la economía mexicana.

***Las fluctuaciones en los tipos de cambio podrían afectar adversamente la situación financiera y los resultados de operación de Sigma.***

Debido a que Sigma opera en diferentes mercados y recibe ingresos en distintas monedas, está expuesta a riesgos por fluctuaciones en los tipos de cambio. Adicionalmente, algunos de los costos de Sigma provienen de insumos importados, por lo tanto, sus costos están expuestos a variaciones en los tipos de cambio. Asimismo, la estructura de deuda de Sigma se encuentra en diferentes monedas. Sigma no puede asegurar que en un futuro no

existan variaciones en los tipos de cambio de alguna de las monedas con las que opera y que, como resultado, llegara a afectar los resultados de operación y el costo del mantenimiento de su deuda.

### ***México podría experimentar elevados niveles de inflación en el futuro.***

México posee un historial de elevados niveles de inflación y podría volver a experimentar una elevada inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha dado lugar a mayores tasas de interés, a la depreciación del peso y a la imposición de controles gubernamentales sustanciales con respecto a los tipos de cambio y precios, lo que en ocasiones ha afectado de manera adversa a los ingresos y márgenes operativos de las empresas. La tasa anual de inflación durante los últimos tres años, medida por los cambios en el Índice Nacional de Precios al Consumidor, según lo calcula el INEGI, fue de 7.8% en 2022, 4.7% en 2023 y 4.2% en 2024. En los últimos años, la inflación ha visto un incremento sustancial en México y otros países donde la Emisora opera, lo que podría afectar de manera adversa el poder adquisitivo de los consumidores y, por consiguiente, a la demanda de los productos, así como incrementar algunos de los costos, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

***Sigma enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés, lo que podría afectar de manera adversa sus resultados de operación y su capacidad de pagar la deuda y otras obligaciones.***

Sigma está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2024, 47% de los préstamos de Sigma devengan intereses a tasa variable. Los cambios en las tasas de interés podrían afectar el costo que tienen estos préstamos. Si las tasas de interés aumentaran, las obligaciones de servicio de la tasa variable se incrementarían (aun cuando el importe adeudado se mantuviese igual) y la utilidad neta, o el efectivo disponible para el pago de la deuda, disminuirían. Como resultado, la situación financiera, los resultados de operación y la liquidez podrían verse afectados de manera adversa y significativa. Además, los intentos por reducir los riesgos relacionados con las tasas de interés a través del financiamiento de pasivos a largo plazo con tasas de interés fijas y el uso de instrumentos financieros derivados, como swaps de tasas de interés de variable a fija, podrían ser insuficientes para generar ahorros si las tasas de interés subiesen, lo cual podría afectar adversamente los resultados de operación y la capacidad de pago de deuda y otras obligaciones.

***El suministro de energía más limpia o renovable en algunos de los países en donde opera la Compañía.***

El cumplimiento de los compromisos de uso de energías más limpias y/o renovables, así como la reducción de emisiones de las principales unidades de negocios están sujetos, en cierto grado, a la disponibilidad pública y/o privada para obtener este tipo de energía en los países en donde operan.

### ***Suministro de agua en zonas de estrés hídrico en México y otros países.***

El acceso al agua en los procesos productivos se ha visto afectado de manera importante por el cambio climático y su escasez en algunas regiones del mundo. Específicamente en México, existen altos riesgos de racionalización del agua en zonas áridas y semiáridas, incluyendo zonas en donde la Compañía tiene instalaciones de producción. Aunque Sigma cuenta con programas de eficiencia en el uso del agua, la legislación y medidas gubernamentales de esas zonas podrían modificar el acceso a dicho insumo y obligarle a reducir o suspender operaciones o a llevar a cabo inversiones importantes.

### **Factores de riesgo relacionados con los Certificados Bursátiles.**

***Cada Tenedor deberá de basar su decisión de inversión en los Certificados Bursátiles en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza.***

Los potenciales tenedores deberán basar su decisión de inversión en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza, derivadas de realizar una inversión en los Certificados Bursátiles, incluyendo los beneficios de invertir, los riesgos involucrados y sus propios objetivos de inversión. Los inversionistas no deben considerar el contenido del presente documento como recomendaciones legales, fiscales o de inversión y se les sugiere consultar con sus propios asesores profesionales respecto de la adquisición, mantenimiento o venta de su inversión.

***Riesgos de liquidez de la inversión en los Certificados Bursátiles.***

Debido a que los Certificados Bursátiles son instrumentos que estarán sujetos a valuaciones diarias, un aumento importante en la tasa de interés, así como otros factores, podrían generar una baja en el valor de mercado de los Certificados Bursátiles, lo cual podría limitar la capacidad de los Tenedores para vender los Certificados Bursátiles al precio, en el momento y en el volumen deseados.

***Prelación en caso de concurso mercantil.***

Los Tenedores serán considerados, en cuanto a su preferencia de pago, en igualdad de circunstancias que los demás acreedores comunes de la Compañía. Conforme a la Ley de Concursos Mercantiles, en caso de concurso mercantil o quiebra de Sigma, ciertos créditos en contra de la masa, incluyendo los créditos a favor de los trabajadores, los créditos a favor de acreedores singularmente privilegiados, los créditos con garantías reales y los créditos fiscales, tendrán preferencia sobre los créditos a favor de los acreedores comunes de la Compañía, incluyendo los derivados de los Certificados Bursátiles. Asimismo, de conformidad con la Ley de Concursos Mercantiles, para determinar la cuantía de las obligaciones de la Compañía a partir de que se dicte la sentencia de declaración de concurso mercantil, si las obligaciones de Sigma se encuentran denominadas en Pesos, deberán convertirse a UDIs (tomando en consideración el valor de las unidades de inversión en la fecha de declaración del concurso mercantil) y si las obligaciones se encuentran denominadas en UDIs, dichas obligaciones se mantendrán denominadas en dichas unidades. Asimismo, las obligaciones de la Compañía denominadas en Pesos o UDIs cesarán de devengar intereses a partir de la fecha de declaración del concurso mercantil.

***Modificación al régimen fiscal de los Certificados Bursátiles.***

El Régimen Fiscal aplicable a los Certificados Bursátiles podría modificarse a lo largo de la vigencia de los mismos y con ello afectarse los pagos que se realicen a los Tenedores.

***Cualquier incumplimiento de Sigma respecto de obligaciones de listado señaladas por la BMV, podría resultar en la suspensión de dicho listado y, en ciertos casos, la cancelación de la cotización de sus valores.***

Sigma tendrá la obligación de elaborar y entregar oportunamente al Representante Común, y en su caso, a la CNBV, a la BMV, y a las autoridades financieras competentes, en caso de que se requiera, la información y documentación que proceda conforme a la normatividad aplicable relativa a los Certificados Bursátiles que se emitan con base en lo mismo, incluyendo, sin limitar la información que deba publicarse a través de los sitios o páginas de la red mundial (Internet) de la BMV, y los reportes que resulten necesarios conforme a la Circular Única, por lo que, en caso de incumplimiento a dicha obligación, le podrían ser aplicables medidas disciplinarias y correctivas correspondientes a través de los órganos y procedimientos correspondientes que se establecen en el reglamento de la BMV o, en su caso, podría provocar la suspensión de la cotización o cancelación de la inscripción de los Certificados Bursátiles.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

***Las calificaciones crediticias de los Certificados Bursátiles pueden estar sujetas a revisión.***

Las calificaciones crediticias otorgadas a los Certificados Bursátiles podrán estar sujetas a revisión (ya sea a la baja o al alza) por distintas circunstancias relacionadas con el Emisor, México u otros temas que en opinión de las agencias calificadoras resulten relevantes, incluyendo, cualquier baja a la calificación corporativa de Alfa.

***En el caso que los Certificados Bursátiles prevean la posibilidad de ser amortizados anticipadamente o de darse por vencidos anticipadamente y, efectivamente lo sean, los Tenedores podrán no encontrar una inversión equivalente.***

El programa autorizado por la CNBV contempla que cada emisión que se realice al amparo del mismo tendrá sus propias características. En el caso que así se señale en el título que ampare una emisión, dicha emisión podrá contemplar la posibilidad de ser amortizada anticipadamente y podrá también contemplar causas de vencimiento anticipado. En el supuesto en que una emisión sea amortizada anticipadamente, ya sea de manera voluntaria o como consecuencia de una causa de vencimiento anticipada, los Tenedores que reciban el pago de sus Certificados Bursátiles podrían no encontrar alternativas de inversión con las mismas características que los Certificados Bursátiles (incluyendo tasas de interés y plazo).

***Volatilidad en las tasas de interés.***

Los Certificados Bursátiles devengarán intereses a la tasa de interés que se especifique en el título y se dé a conocer en el suplemento correspondiente a cada emisión, según sea el caso, las cuales podrán ser fijas o variables. En virtud de lo anterior, en relación con los Certificados emitidos con una tasa de interés variable, los Tenedores tendrán el riesgo de que movimientos en los niveles de las tasas de interés en el mercado provoquen que los Certificados Bursátiles les generen rendimientos menores a los que se encuentren disponibles en el mercado en determinado momento. A la fecha del presente documento, la Compañía cuenta con \$3,861,000,000 pesos en Certificados Bursátiles emitidos a una tasa variable.

Al 31 de diciembre de 2024, Sigma no contaba con valores inscritos en el RNV. A la fecha del presente documento, Sigma ha realizado las siguientes emisiones de Certificados Bursátiles, inscritas en el RNV, que se encuentran vigentes:

- (i) SIGMA 24 –Certificados Bursátiles emitidos el 11 de marzo de 2024 por \$1,520,000,000 con vencimiento al 6 de marzo de 2028.
- (ii)SIGMA 24-2 – Certificados Bursátiles emitidos el 11 de marzo de 2024 por \$8,480,000,000 pesos con vencimiento al 27 de febrero de 2034.
- (iii) SIGMA 24 (reapertura) – Certificados Bursátiles emitidos el 16 de mayo de 2024 por \$2,341,000,000 pesos con vencimiento al 6 de marzo de 2028.
- (iv) SIGMA 24-3 - Certificados Bursátiles emitidos el 16 de mayo de 2024 por \$4,800,000,000 pesos con vencimiento al 30 de abril de 2036.

Las emisiones "SIGMA 24"( incluyendo reapertura), "SIGMA 24-2", y "SIGMA 24-3" fueron realizadas al amparo del Programa autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y se encuentran inscritos bajo el número 2223-4.15-2024-005-01, 2223-4.15-2024-005-02, y 2223-4.15-2024-005-03 en el RNV.

La inscripción en el RNV no implica certificación sobre la bondad de los valores, la solvencia de la Emisora o sobre la exactitud o veracidad contenida en este documento, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes.

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

### ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
Volumen (ktons)	463	460	465	1	0	1,368	1,375	(1)
Ingresos	2,393	2,270	2,222	5	8	6,727	6,638	1
Utilidad Bruta	707	668	706	6	0	1,988	2,145	(7)
Gastos de Operación y Otros	(517)	(425)	(485)	22	7	(1,392)	(1,504)	(7)
Utilidad de Operación (Pérdida)	190	243	221	(22)	(14)	596	641	(7)
Resultado Financiero Neto	(49)	(30)	(11)	60	344	(133)	(166)	(20)
Impuestos a la Utilidad	(48)	(85)	(56)	(43)	(14)	(175)	(124)	41
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	94	128	154	(27)	(39)	288	351	(18)
Flujo	255	312	281	(18)	(9)	786	824	(5)
Flujo/Ingresos (%)	10.6	13.7	12.7			11.7	12.4	

El **Volumen** fue de 463 mil toneladas, en comparación con 465 mil toneladas del 3T24 dado que el menor volumen en Europa (-2%; sin cambio Ex Torrente) y de EE. UU. (-1%) fue contrarrestado parcialmente por el crecimiento en Latam (+2%). El volumen trimestral en México se mantuvo estable año contra año. El Volumen acumulado fue de 1,368 mil toneladas, una disminución de 1% con respecto al 2024, principalmente por el impacto de la inundación de la planta Torrente.

Los **Precios Promedio** en el 3T25 aumentaron 8% en dólares estadounidenses (5% en monedas locales) año contra año y 5% trimestre a trimestre, debido a que continuó la implementación de acciones selectivas de precio para mitigar las presiones en los costos de las materias primas en todas las regiones. Los precios promedio acumulados incrementaron 2% (6% en monedas locales), soportados por una efectiva administración de ingresos en medio del alza de costos en materias primas de proteína.

Los **Ingresos** fueron de US \$2,393 millones, 8% más año contra año y 5% trimestre a trimestre, impulsados por precios promedios más altos y un volumen resiliente. México logró el más alto crecimiento de todas las regiones, registrando incrementos de 13% en dólares estadounidenses y del 11% en pesos mexicanos. Los Ingresos acumulados fueron US \$6,727 millones, 1% mayores año contra año en dólares estadounidenses y 6% en monedas locales (ver Tabla 1 para ingresos en monedas locales).

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El **Flujo** fue de US \$255 millones en el 3T25, lo que representa una disminución de 9% año contra año, reflejando presiones en los costos de materias primas y una elevada comparación frente a un Flujo récord del 3T24. Ajustando por los reembolsos de seguros por daños a la propiedad en el 2T25 relacionados con la inundación de la planta Torrente, el Flujo Comparable aumentó 3% de forma secuencial. El crecimiento de dos dígitos en México se vio parcialmente contrarrestado por disminuciones en Europa y EE. UU.

El Flujo Comparable acumulado fue US \$722 millones representa el segundo más alto en la historia de SIGMA y está en rango con la Guía de US \$1,000 millones para todo el año. (ver tablas 2 y 3).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$190 millones en el 3T25, una disminución de 14% año contra año, como resultado principalmente de la disminución del Flujo explicada en la sección anterior. La Utilidad de Operación acumulada fue de US \$596 millones, 7% menor que el año anterior, reflejando una disminución en el Flujo acumulado.

El **Resultado Financiero, Neto (RFN)** fue un gasto por US \$49 millones, que aumentó frente a los US \$11 millones del 3T24, principalmente debido a una menor ganancia por tipo de cambio en el 3T25, como resultado de una mayor estabilidad del peso mexicano durante el trimestre. El RFN acumulado fue un gasto por US \$133 millones, 20% menor año contra año, principalmente debido a una ganancia por tipo de cambio en 2025 comparado con la pérdida de 2024 (ver Tabla 4).

La **Utilidad Neta** fue de US \$94 millones en el 3T25 comparada con los US \$154 millones del 3T24, debido principalmente a la menor Utilidad de Operación y a las ganancias por tipo de cambio en el 3T25. La Utilidad Neta acumulada fue de US \$288 millones, 18% menor año contra año, principalmente por mayores impuestos derivados de las ganancias por tipo de cambio.

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

### CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
Flujo	255	312	281	(18)	(9)	786	824	(5)
Capital Neto de Trabajo	(3)	(32)	(6)	(91)	(54)	(244)	(148)	64
Inversiones y Adquisiciones	(95)	(60)	(40)	57	134	(202)	(121)	66
Gastos Financieros Netos	(48)	(52)	(55)	(9)	(13)	(148)	(158)	(6)
Impuestos a la Utilidad	(39)	(43)	(61)	(8)	(35)	(133)	(239)	(44)
Dividendos a ALFA	-	(102)	-	(100)	-	(102)	(76)	34
Otras Fuentes (Usos)	(75)	(104)	77	(27)	(198)	(198)	121	(264)
<b>Disminución (Aumento) en Deuda Neta</b>	<b>(5)</b>	<b>(81)</b>	<b>196</b>	<b>(94)</b>	<b>(103)</b>	<b>(240)</b>	<b>202</b>	<b>(219)</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>2,061</b>	<b>2,056</b>	<b>1,823</b>	<b>0</b>	<b>13</b>	<b>2,061</b>	<b>1,823</b>	<b>13</b>

La **Deuda Neta** fue de US \$2,061 millones al cierre del 3T25, US \$5 millones más en comparación con el 2T25. El sólido Flujo se vio contrarrestado principalmente por las Inversiones en Capex y por un efecto no monetario por tipo de cambio, relacionado a la deuda denominada en pesos mexicanos, reconocido en "Otras Fuentes (Usos)". El incremento en la Deuda Neta acumulada se atribuye principalmente a una inversión en Capital Neto de Trabajo.

Las razones financieras que incluyen la deuda garantizada por Sigma fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.7 veces y Cobertura de Intereses de 3.7 veces.

El **Efectivo** sumó US \$481 millones en el 3T25, una reducción de US \$2 millones en comparación con el 2T25 y US \$120 millones menor año contra año, reflejando las inversiones en Capital Neto de Trabajo y Capex. Aproximadamente 68% del efectivo se mantuvo en dólares estadounidenses y euros.

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** representó una inversión de US \$3 millones. El CNT acumulado representó una inversión de US \$244 millones, reflejando mayores inventarios y precios de materias primas, así como pagos a proveedores realizados en el 1T25 relacionados a los proyectos de Capex ejecutados al final del 2024.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$95 millones en el 3T25, 134% más que en el 3T24. El Capex acumulado fue de US \$202 millones, 66% mayor comparado con el mismo periodo de 2024, en línea con la Guía. Aproximadamente 52% del Capex acumulado se destinó a mantenimiento, mientras que el resto impulsó las iniciativas estratégicas.

## EVENTOS RECIENTES – SIGMA

<p><b>Unidad de Negocio de Nuevas Vías de Crecimiento</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Continúa piloteando, lanzando y escalando modelos de negocio con potencial de crecimiento disruptivo. Los principales avances son: <ul style="list-style-type: none"> <li> En México, los snacks de SIGMA superan un millón de unidades vendidas por <u>mes.</u></li> <li> <b>GRILLHOUSE</b> (plataforma de comercio electrónico): Próximo lanzamiento en la primera ciudad de EE. UU. (4T25)</li> <li>Ganó el premio <i>Best Corporate Venturing Open Innovation Program</i> de Innovación Abierta de LATAM en los <i>Innova Awards</i>, por segundo año consecutivo.</li> </ul> </li> </ul>
<p><b>The Studio</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ <b>STUDIO</b>, nuestro centro global de excelencia para el diseño e innovación centrado en el consumidor dentro de SIGMA ha logrado los siguientes avances desde su lanzamiento en 2025: <ul style="list-style-type: none"> <li>- 46 prototipos físicos desarrollados.</li> <li>- 11 compromisos de innovación establecidos.</li> </ul> </li> <li>▶ Para conocer más visite: <a href="http://www.thestudiosigma.com">www.thestudiosigma.com</a></li> </ul>
<p><b>Calificaciones de Crédito</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ S&amp;P Global Ratings (Alfa SIGMA 'BBB' Estable; SIGMA 'BBB' Estable) <ul style="list-style-type: none"> <li>- Revisión periódica de ALFA y SIGMA; no se llevaron a cabo cambios.</li> <li>- Última publicación el 8 de octubre, 2025.</li> </ul> </li> <li>▶ Moody's (Alfa SIGMA 'Baa3' Estable; SIGMA 'Baa3' Estable) <ul style="list-style-type: none"> <li>- Revisión periódica de ALFA y SIGMA; no se llevaron a cabo cambios.</li> <li>- Última publicación el 20 de agosto, 2025.</li> </ul> </li> <li>▶ Fitch (Alfa SIGMA 'BBB' Estable; SIGMA 'BBB' Estable) <ul style="list-style-type: none"> <li>- Última publicación el 10 de febrero, 2025.</li> </ul> </li> </ul>
<p><b>Dividendo</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ SIGMA aprobó un dividendo equivalente a US \$44 millones en efectivo (US \$0.03409 por acción).</li> <li>▶ Pagado el 9 de octubre, 2025.</li> </ul>
<p><b>Sostenibilidad</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ SIGMA <ul style="list-style-type: none"> <li>- Logró la meta de abastecimiento responsable con anticipación: 81% de las compras de materia prima provienen de proveedores con prácticas mejoradas de sostenibilidad.</li> <li>- Reemplazó el 95% de la energía generada por combustibles fósiles con biomasa en Ecuador.</li> <li>- Instaló 1,520 paneles solares (984kWp) en el sitio Imperial en Bélgica.</li> <li>-</li> </ul> </li> </ul>

(Ver "Estados Financieros" para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 3T25).

## Control interno [bloque de texto]

Alfa, en su capacidad de compañía tenedora de Sigma como subsidiaria, establece la obligación de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el comité de auditoría del consejo de Alfa y supervisados por áreas de auditoría en Alfa y en Sigma y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos, que incluyen además criterios e IFRS. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración y bajo la responsabilidad de la dirección de auditoría. El sistema de control interno de Alfa persigue principalmente los siguientes propósitos:

- Emitir información confiable, oportuna y razonable;
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados;
- Detallar las prácticas de negocio en la organización;
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos;
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios; y
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones.

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Alfa; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

### Recursos Humanos

Sigma se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Sigma y sus subsidiarias.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## Adquisiciones

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

## Sistemas

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de los mismos y el de sus accesorios. Alfa cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

## Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Tabla 1 | SIGMA – VENTAS Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs.		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
<b>Ventas</b>								
México (Ps. Millones)	21,958	21,499	19,760	2	11	65,032	57,190	12
Europa (€ Millones)	539	516	538	4	0	1,557	1,538	(1)
EE.UU. (US \$ Millones)	429	431	429	0	0	1,256	1,252	0
Latam (US \$Millones Eq <sup>1</sup> )	157	154	154	2	2	464	453	2
<b>Flujo</b>								
México (Ps. Millones)	3,293	3,120	3,529	6	(7)	9,397	9,788	(4)
Europa (€ Millones)	16	74*	21	(1)	(21)	98*	50	95
EE.UU. (US \$ Millones)	46	56	57	(17)	(19)	155	171	(9)
Latam (US \$Millones Eq <sup>1</sup> )	13	12	14	10	(11)	37	44	(15)

US \$ Millones equivalente\* resultados financieros del 3T25 y 2T25 en cada país convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 3T24 para cada moneda local.

\* Incluye ganancia no recurrente por €54 millones de reembolsos de seguros relacionados a daños a la propiedad de Torreón

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Tabla 2 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs.		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
SIGMA	255	248	281	3	(9)	722	824	(12)
SIGMA Flujo/Ventas (%)	10.6	10.9	12.7			10.7	12.4	

Tabla 3 | SIGMA - PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ MILLONES)

Partidas Extraordinarias	3T25	2T25	3T24	2025	2024
Efecto Neto Torrente (España)	0	64	0	64	0
<b>Efecto Total en Flujo</b>	<b>0</b>	<b>64</b>	<b>0</b>	<b>64</b>	<b>0</b>

Tabla 4 | SIGMA - RESULTADO FINANCIERO, NETO (RFN) (US \$ MILLONES)

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs.		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
Gastos Financieros	(57)	(58)	(66)	(1)	(13)	(171)	(184)	(7)
Productos Financieros	4	4	8	2	(50)	12	29	(59)
Gastos Financieros Netos	(53)	(54)	(58)	(2)	(8)	(159)	(155)	3
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	5	24	47	(80)	(90)	26	(11)	(345)
Resultado Financiero, Neto	(49)	(30)	(11)	60	344	(133)	(166)	(20)

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	SIGMA
-----------------------------	-------

<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2025/01/01 al 2025/09/30
--	--------------------------

<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa:</b>	2025-09-30
---	------------

<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	SIGMA
---	-------

<b>Descripción de la moneda de presentación:</b>	MXN
--	-----

<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	Miles de pesos mexicanos
--	--------------------------

<b>Consolidado:</b>	Si
---------------------	----

<b>Número De Trimestre:</b>	3
-----------------------------	---

<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
-------------------------	-----

<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
--	--

<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	
---	--

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Alimentos, S. A. de C. V. y Subsidiarias (conjuntamente "SIGMA" o la "Compañía"), subsidiaria de Alfa, S. A. B. de C. V. ("ALFA"), su última controladora, es una sociedad dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados. Sus actividades las desempeña a través de diversas compañías subsidiarias.

La Compañía tiene operaciones en México, E.U.A., Costa Rica, El Salvador, República Dominicana, Perú, Ecuador, Honduras, Nicaragua, Guatemala, España, Francia, Países Bajos, Alemania, Rumania, Bélgica y Portugal; y comercializa sus productos en más

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

de 640,000 puntos de venta en estos países. Los canales de distribución incluyen el canal moderno conformado por supermercados, hipermercados y tiendas de conveniencia, el canal tradicional que comprende pequeñas tiendas de abarrotes, carnicerías tradicionales, delicatessen y mayoristas y el canal de foodservice a través de hoteles, restaurantes, hospitales, canal de comercio electrónico, entre otros. SIGMA ha mantenido una estrecha relación con algunos de sus principales clientes en México, Estados Unidos y Europa, lo cual le ha permitido desarrollar diversos negocios que proporcionan valor agregado a sus operaciones. Su amplio portafolio de marcas ha logrado cubrir por completo los diferentes niveles socioeconómicos, permitiéndole diversificar sus ventas a través de una gran variedad de mercados.

SIGMA tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

---

### Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8,787,613,000	11,241,164,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	13,709,786,000	12,104,169,000
Impuestos por recuperar	1,735,829,000	1,515,270,000
Otros activos financieros	52,713,000	107,253,000
Inventarios	21,238,811,000	18,392,124,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	683,538,000	414,125,000
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	46,208,290,000	43,774,105,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Total de activos circulantes</b>	<b>46,208,290,000</b>	<b>43,774,105,000</b>
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	495,887,000	216,088,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	68,822,000	72,159,000
Propiedades, planta y equipo	34,340,044,000	33,373,180,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	3,598,553,000	3,357,303,000
Crédito mercantil	13,262,835,000	13,275,798,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,460,528,000	13,508,569,000
Activos por impuestos diferidos	2,785,437,000	2,748,204,000
Otros activos no financieros no circulantes	104,139,000	101,787,000
<b>Total de activos no circulantes</b>	<b>68,116,245,000</b>	<b>66,653,088,000</b>
<b>Total de activos</b>	<b>114,324,535,000</b>	<b>110,427,193,000</b>
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,078,658,000	33,642,264,000
Impuestos por pagar a corto plazo	1,349,580,000	507,662,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	498,022,000	625,480,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	661,066,000	595,670,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	125,124,000	169,232,000
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	86,814,000	95,776,000
<b>Total provisiones circulantes</b>	<b>86,814,000</b>	<b>95,776,000</b>
<b>Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta</b>	<b>35,799,264,000</b>	<b>35,636,084,000</b>

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	35,799,264,000	35,636,084,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	6,075,000	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	42,817,146,000	43,993,979,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	3,235,349,000	3,001,642,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	95,952,000	81,573,000
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	2,737,300,000	2,484,335,000
Otras provisiones a largo plazo	80,828,000	82,302,000
Total provisiones a largo plazo	2,818,128,000	2,566,637,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,647,491,000	3,418,988,000
Total de pasivos a Largo plazo	52,620,141,000	53,062,819,000
Total pasivos	88,419,405,000	88,698,903,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	27,081,000	27,081,000
Prima en emisión de acciones	666,988,000	666,988,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	20,699,458,000	17,189,537,000
Otros resultados integrales acumulados	3,659,639,000	3,745,732,000
Total de la participación controladora	25,053,166,000	21,629,338,000
Participación no controladora	851,964,000	98,952,000
Total de capital contable	25,905,130,000	21,728,290,000
Total de capital contable y pasivos	114,324,535,000	110,427,193,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto**

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior MXN 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual MXN 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior MXN 2024-07-01 - 2024-09-30
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	131,118,320,000	117,493,058,000	44,617,978,000	41,990,876,000
Costo de ventas	92,364,056,000	79,557,925,000	31,434,640,000	28,662,723,000
Utilidad bruta	38,754,264,000	37,935,133,000	13,183,338,000	13,328,153,000
Gastos de venta	22,053,873,000	20,516,672,000	7,528,031,000	7,151,531,000
Gastos de administración	6,583,262,000	6,244,779,000	2,155,656,000	2,089,547,000
Otros ingresos	1,791,669,000	304,674,000	103,728,000	122,042,000
Otros gastos	307,077,000	138,682,000	53,543,000	57,812,000
Utilidad (pérdida) de operación	11,601,721,000	11,339,674,000	3,549,836,000	4,151,305,000
Ingresos financieros	742,632,000	513,006,000	161,998,000	980,705,000
Gastos financieros	3,336,673,000	3,429,823,000	1,068,296,000	1,244,206,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	9,007,680,000	8,422,857,000	2,643,538,000	3,887,804,000
Impuestos a la utilidad	3,417,418,000	2,181,134,000	897,789,000	1,036,148,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	5,590,262,000	6,241,723,000	1,745,749,000	2,851,656,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	5,590,262,000	6,241,723,000	1,745,749,000	2,851,656,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,549,951,000	6,222,772,000	1,719,936,000	2,848,831,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	40,311,000	18,951,000	25,813,000	2,825,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	4.3	4.82	1.33	2.21
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	4.3	4.82	1.33	2.21
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0.0	0.0	0.0	0.0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	4.3	4.82	1.33	2.21
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	4.3	4.82	1.33	2.21
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0.0	0.0	0.0	0.0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	4.3	4.82	1.33	2.21

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior MXN 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual MXN 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior MXN 2024-07-01 - 2024-09-30
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	5,590,262,000	6,241,723,000	1,745,749,000	2,851,656,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(371,000)	3,105,000	(350,000)	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(371,000)	3,105,000	(350,000)	0
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	203,903,000	4,337,487,000	(26,994,000)	2,717,740,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	203,903,000	4,337,487,000	(26,994,000)	2,717,740,000
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(336,822,000)	(796,234,000)	116,310,000	(1,109,947,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(336,822,000)	(796,234,000)	116,310,000	(1,109,947,000)
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Acumulado	Acumulado	Trimestre	Trimestre
	Año Actual	Año Anterior	Año Actual	Año Anterior
	MXN	MXN	MXN	MXN
	2025-01-01 - 2025-09-30	2024-01-01 - 2024-09-30	2025-07-01 - 2025-09-30	2024-07-01 - 2024-09-30
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(132,919,000)	3,541,253,000	89,316,000	1,607,793,000
Total otro resultado integral	(133,290,000)	3,544,358,000	88,966,000	1,607,793,000
Resultado integral total	5,456,972,000	9,786,081,000	1,834,715,000	4,459,449,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	5,463,858,000	9,755,799,000	1,057,930,000	4,451,311,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(6,886,000)	30,282,000	776,785,000	8,138,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior MXN 2024-01-01 - 2024-09-30
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	5,590,262,000	6,241,723,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	3,417,418,000	2,181,134,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	3,447,398,000	3,090,746,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	258,993,000	136,180,000
+ Provisiones	(15,715,000)	(67,817,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(507,733,000)	156,807,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(69,354,000)	(41,882,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(3,192,205,000)	(1,385,291,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(1,130,947,000)	(588,617,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(302,505,000)	1,321,962,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(252,985,000)	(154,262,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(640,724,000)	(985,785,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	591,318,000	615,892,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	2,778,175,000	2,385,649,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	4,381,134,000	6,664,716,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	9,971,396,000	12,906,439,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,606,733,000	4,184,363,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	7,364,663,000	8,722,076,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(9,841,000)	(9,251,000)
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	69,354,000	41,882,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior MXN 2024-01-01 - 2024-09-30
- Compras de propiedades, planta y equipo	3,652,897,000	2,145,801,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	314,440,000	53,275,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	139,316,000	434,031,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(23,425,000)	20,224,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,772,251,000)	(1,693,688,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	4,215,512,000	33,163,101,000
- Reembolsos de préstamos	4,073,314,000	34,342,211,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	735,156,000	631,899,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	2,040,030,000	1,276,628,000
- Intereses pagados	2,908,297,000	2,807,210,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(403,132,000)	(853,205,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(5,944,417,000)	(6,748,052,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(2,352,005,000)	280,336,000
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(101,546,000)	895,123,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,453,551,000)	1,175,459,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	11,241,164,000	10,562,615,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	8,787,613,000	11,738,074,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	27,081,000	666,988,000	0	17,189,537,000	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,549,951,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	5,549,951,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(2,040,030,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	3,509,921,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	27,081,000	666,988,000	0	20,699,458,000	0	0	0	0	0

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
---------------------------------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,745,732,000	3,745,732,000	21,629,338,000	98,952,000	21,728,290,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	5,549,951,000	40,311,000	5,590,262,000
Otro resultado integral	0	0	0	(86,093,000)	(86,093,000)	(86,093,000)	(47,197,000)	(133,290,000)
Resultado integral total	0	0	0	(86,093,000)	(86,093,000)	5,463,858,000	(6,886,000)	5,456,972,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(2,040,030,000)	759,898,000	(1,280,132,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(86,093,000)	(86,093,000)	3,423,828,000	753,012,000	4,176,840,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	3,659,639,000	3,659,639,000	25,053,166,000	851,964,000	25,905,130,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	27,081,000	666,988,000	0	15,031,232,000	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	6,222,772,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	6,222,772,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(1,276,628,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	4,946,144,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	27,081,000	666,988,000	0	19,977,376,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
---------------------------------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	376,492,000	376,492,000	16,101,793,000	51,861,000	16,153,654,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	6,222,772,000	18,951,000	6,241,723,000
Otro resultado integral	0	0	0	3,533,027,000	3,533,027,000	3,533,027,000	11,331,000	3,544,358,000
Resultado integral total	0	0	0	3,533,027,000	3,533,027,000	9,755,799,000	30,282,000	9,786,081,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(1,276,628,000)	0	(1,276,628,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	3,533,027,000	3,533,027,000	8,479,171,000	30,282,000	8,509,453,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	3,909,519,000	3,909,519,000	24,580,964,000	82,143,000	24,663,107,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	27,081,000	27,081,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	(2,650,911,000)	(2,517,720,000)
Numero de funcionarios	13	12
Numero de empleados	11,111	12,487
Numero de obreros	37,153	34,962
Numero de acciones en circulación	1,290,654,555	1,290,654,555
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	62,667,000	69,096,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior MXN 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual MXN 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior MXN 2024-07-01 - 2024-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	3,447,398,000	3,090,746,000	1,157,953,000	1,089,414,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual	Año Anterior
	MXN 2024-10-01 - 2025-09-30	MXN 2023-10-01 - 2024-09-30
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>		
Ingresos	174,563,512,000	155,478,377,000
Utilidad (pérdida) de operación	14,506,359,000	14,336,976,000
Utilidad (pérdida) neta	5,843,638,000	5,873,728,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,789,054,000	5,852,702,000
Depreciación y amortización operativa	4,660,034,000	4,404,768,000

**[800001] Anexo - Desglose de créditos**

Institución [eje]	Institución Extranjera (SI/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
Bancomext - Crédito Simple	NO	2024-06-25	2034-06-26	TIIE + 1.25% = 10.0171%	7,185,000	43,110,000	122,146,000	161,664,000	233,515,000	3,008,271,000	0	0	0	0	0
Banco EDC Pesos - Crédito Simple	SI	2024-06-11	2030-06-11	TIIE + 1.15% = 9.897%	0	0	0	0	0	3,480,630,000	0	0	0	0	0
Banco EDC USD - Crédito Simple 225M (212 M)	SI	2024-01-31	2027-09-30	SOFOR +1.05 = 5.32965%	0	0	0	0	0	0	0	3,890,428,000	0	0	0
Bank of America NA USD	SI	2024-01-02	2027-09-30	SOFOR +1.0% = 5.26592%	0	0	0	0	0	0	0	2,290,715,000	0	0	0
Campo Frio Food Group - Lineas de Crédito	SI	2024-04-29	2026-04-15	EURIBOR 3 M + 0.75% = 3.002%	0	0	0	0	0	0	10,798,000	0	0	0	0
Rabobank EUR	SI	2024-01-02	2027-08-30	EURIBOR + 1.0% = 3.186%	0	0	0	0	0	0	0	2,693,181,000	0	0	0
Campo Frio Food Group - Crédito Simple (JV de Biotech)	SI	2023-02-05	2028-03-05	EURIBOR 3 M + 0.90% = 3.042%	0	0	0	0	0	0	10,800,000	10,762,000	11,388,000	0	0
TOTAL					7,185,000	43,110,000	122,146,000	161,664,000	233,515,000	6,488,901,000	10,798,000	10,800,000	8,885,086,000	11,388,000	0
<b>Banca comercial</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bancarios</b>															
TOTAL					7,185,000	43,110,000	122,146,000	161,664,000	233,515,000	6,488,901,000	10,798,000	10,800,000	8,885,086,000	11,388,000	0
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)</b>															
Scotiabank "SIGMA 24-3"	NO	2024-05-16	2036-04-30	Fija 10.4%	0	0	0	0	0	4,784,160,000	0	0	0	0	0
Scotiabank "SIGMA 24"	NO	2024-11-03	2028-06-03	TIIE + 0.23% = 9.01%	0	0	0	3,857,343,000	0	0	0	0	0	0	0
Scotiabank "SIGMA 24-2"	NO	2024-11-03	2034-02-27	Fija 9.8%	0	0	0	0	0	8,461,282,000	0	0	0	0	0
BONO SENIOR 144 A 500 MUSD (Netherlands)	SI	2018-03-27	2028-03-27	Fija 4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	9,159,239,000	0	0
TOTAL					0	0	0	3,857,343,000	0	13,245,442,000	0	0	9,159,239,000	0	0
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>															
TOTAL					0	0	0	3,857,343,000	0	13,245,442,000	0	0	9,159,239,000	0	0

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Proveedores 1	NO	2024-12-31	2025-12-31	0	0	25,717,346,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	25,717,346,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores															
<b>TOTAL</b>					0	25,717,346,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos															
<b>TOTAL</b>					7,185,000	25,760,456,000	122,146,000	4,019,007,000	233,515,000	19,734,343,000	10,798,000	10,800,000	8,885,086,000	9,170,627,000	0

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera****Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	38,680,000	711,030,000	47,317,000	869,797,000	1,580,827,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	38,680,000	711,030,000	47,317,000	869,797,000	1,580,827,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	358,823,000	6,596,062,000	51,075,000	938,889,000	7,534,951,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	1,462,999,000	26,893,577,000	26,893,577,000
Total pasivo monetario	358,823,000	6,596,062,000	1,514,074,000	27,832,466,000	34,428,528,000
Monetario activo (pasivo) neto	(320,143,000)	(5,885,032,000)	(1,466,757,000)	(26,962,669,000)	(32,847,701,000)

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

Principales productos o línea de productos [partidas]		Tipo de ingresos [eje]			
Principales marcas [eje]	Principales productos o línea de productos [eje]	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
EXTRANJERAS	EXTRANJERAS	0	0	67,277,513,000	67,277,513,000
NACIONALES	NACIONALES	63,840,807,000	0	0	63,840,807,000
TODAS	TODOS	63,840,807,000	0	67,277,513,000	131,118,320,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados**

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

0

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

0

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

0

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

0

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	8,470,147,000	10,395,384,000
Saldos en bancos	0	0
Total efectivo	8,470,147,000	10,395,384,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	317,466,000	845,780,000
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	317,466,000	845,780,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	8,787,613,000	11,241,164,000
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Clientes	9,281,081,000	8,426,416,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	7,949,000	339,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	3,083,494,000	2,877,820,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	3,083,494,000	2,877,820,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	1,337,262,000	799,594,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	13,709,786,000	12,104,169,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	6,628,413,000	5,977,409,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	6,628,413,000	5,977,409,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	5,510,211,000	4,821,564,000
Productos terminados circulantes	7,545,702,000	6,099,065,000
Piezas de repuesto circulantes	1,554,485,000	1,494,086,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	21,238,811,000	18,392,124,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes no circulantes	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	68,822,000	72,159,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	68,822,000	72,159,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	2,795,606,000	2,782,485,000
Edificios	8,163,995,000	8,147,226,000
Total terrenos y edificios	10,959,601,000	10,929,711,000
Maquinaria	13,436,898,000	13,100,592,000
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	1,650,567,000	1,732,701,000
Total vehículos	1,650,567,000	1,732,701,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	653,733,000	634,848,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	6,335,613,000	5,632,220,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,303,632,000	1,343,108,000
Total de propiedades, planta y equipo	34,340,044,000	33,373,180,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	11,992,295,000	12,130,373,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	951,602,000	791,766,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de	7,747,000	8,717,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
explotación		
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	138,805,000	153,954,000
Otros activos intangibles	370,079,000	423,759,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,460,528,000	13,508,569,000
Crédito mercantil	13,262,835,000	13,275,798,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	26,723,363,000	26,784,367,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	25,717,346,000	26,195,160,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	620,911,000	774,501,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	620,911,000	774,501,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	620,911,000	774,501,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	446,438,000	432,813,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	446,438,000	432,813,000
Retenciones por pagar circulantes	973,784,000	1,284,284,000
Otras cuentas por pagar circulantes	5,320,179,000	4,955,506,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,078,658,000	33,642,264,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	71,893,000	27,415,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	426,129,000	598,065,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	498,022,000	625,480,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	6,075,000	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	6,075,000	0
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	15,902,700,000	16,505,974,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	26,262,024,000	27,186,663,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	652,422,000	301,342,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	42,817,146,000	43,993,979,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2025-09-30	Cierre Año Anterior MXN 2024-12-31
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	80,828,000	82,302,000
Otras provisiones a corto plazo	86,814,000	95,776,000
Total de otras provisiones	167,642,000	178,078,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	3,659,639,000	3,745,732,000
Total otros resultados integrales acumulados	3,659,639,000	3,745,732,000
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	114,324,535,000	110,427,193,000
Pasivos	88,419,405,000	88,698,903,000
Activos (pasivos) netos	25,905,130,000	21,728,290,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	46,208,290,000	43,774,105,000
Pasivos circulantes	35,799,264,000	35,636,084,000
Activos (pasivos) circulantes netos	10,409,026,000	8,138,021,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior	Trimestre Año Actual	Trimestre Año Anterior
	MXN 2025-01-01 - 2025-09-30	MXN 2024-01-01 - 2024-09-30	MXN 2025-07-01 - 2025-09-30	MXN 2024-07-01 - 2024-09-30
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	131,118,320,000	117,493,058,000	44,617,978,000	41,990,876,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
<b>Total de ingresos</b>	<b>131,118,320,000</b>	<b>117,493,058,000</b>	<b>44,617,978,000</b>	<b>41,990,876,000</b>
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	112,009,000	399,551,000	32,089,000	112,044,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	507,733,000	0	88,426,000	833,001,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	122,890,000	113,455,000	41,483,000	35,660,000
<b>Total de ingresos financieros</b>	<b>742,632,000</b>	<b>513,006,000</b>	<b>161,998,000</b>	<b>980,705,000</b>
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	2,820,344,000	2,737,814,000	866,866,000	1,043,731,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	156,807,000	0	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	516,329,000	535,202,000	201,430,000	200,475,000
<b>Total de gastos financieros</b>	<b>3,336,673,000</b>	<b>3,429,823,000</b>	<b>1,068,296,000</b>	<b>1,244,206,000</b>
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	2,851,365,000	2,281,232,000	449,549,000	718,433,000
Impuesto diferido	566,053,000	(100,098,000)	448,240,000	317,715,000
<b>Total de Impuestos a la utilidad</b>	<b>3,417,418,000</b>	<b>2,181,134,000</b>	<b>897,789,000</b>	<b>1,036,148,000</b>

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha Información en base a la NIC 34, Ver en el anexo (813000 – Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34)

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A.B. DE C.V.					
INVERSIONES EN ASOCIADAS					
NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	NO. DE ACCIONES	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL (miles de pesos)	
				COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
DESARROLLOS PORCINOS CASTILEON S.L.	CRIA Y ENGORDE DE GANADO PORCINO	2,200,000	42.1%	\$24,580	\$ 68,822
<b>TOTAL DE INVERSIONES EN ASOCIADAS</b>				\$24,580	\$ 68,822

### Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Las líneas de crédito contractuales de la Compañía están condicionadas al cumplimiento de ciertas razones financieras, las cuales incluyen las siguientes:

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- a. Razón de cobertura de intereses: la cual se define como EBITDA o UAFIDA ajustada (Nota 28) para el periodo de los últimos cuatro trimestres terminados dividido por los gastos financieros, netos o brutos según el caso, de los últimos cuatro trimestres, la cual no podrá ser menor a 3.0 veces.
- b. Razón de apalancamiento: la cual se define como deuda consolidada a dicha fecha, siendo esta deuda neta dividida entre el EBITDA o UAFIDA ajustada para el periodo de los últimos cuatro trimestres terminados, la cual no podrá ser mayor a 4.25 veces.

Las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en los contratos de préstamos, emisión de deuda y contratos de crédito establecen algunas obligaciones, condiciones y ciertas excepciones. Dichas obligaciones requieren a la Compañía:

- Entregar cierta información financiera;
- Mantener libros y registros de contabilidad;
- Mantener en condiciones adecuadas los activos;
- Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;

En caso de incumplimiento, dichas obligaciones limitan la capacidad de la Compañía para:

- Incurrir en endeudamientos adicionales;
- Pagar dividendos;
- Otorgar gravámenes sobre activos;
- Celebrar operaciones con afiliadas;
- Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos; y
- Celebrar operaciones de arrendamiento de activos previamente vendidos (*sale and lease-back*)

De no cumplirse o remediarse lo anterior en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse dichas obligaciones como causa de vencimiento anticipado.

Al 31 de diciembre de 2024, 2023 y 2022, la Compañía y sus subsidiarias cumplen satisfactoriamente con dichas restricciones y compromisos.

---

## Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros

### [bloque de texto]

---

Sigma Alimentos, S. A. de C. V. y Subsidiarias (conjuntamente "SIGMA" o la "Compañía"), subsidiaria de Alfa, S. A. B. de C. V. ("ALFA"), su última controladora, es una sociedad dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados. Sus actividades las desempeña a través de diversas compañías subsidiarias.

La Compañía tiene operaciones en México, E.U.A., Costa Rica, El Salvador, República Dominicana, Perú, Ecuador, Honduras, Nicaragua, Guatemala, España, Francia, Países Bajos, Alemania, Rumania, Bélgica y Portugal; y comercializa sus productos en más de 640,000 puntos de venta en estos países. Los canales de distribución incluyen el canal moderno conformado por supermercados, hipermercados y tiendas de conveniencia, el canal tradicional que comprende pequeñas tiendas de abarrotes, carnicerías tradicionales, delicatessen y mayoristas y el canal de foodservice a través de hoteles, restaurantes, hospitales, canal de comercio electrónico, entre otros. SIGMA ha mantenido una estrecha relación con algunos de sus principales clientes en México, Estados Unidos y Europa, lo cual le ha permitido desarrollar diversos negocios que proporcionan valor agregado a sus operaciones.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Su amplio portafolio de marcas ha logrado cubrir por completo los diferentes niveles socioeconómicos, permitiéndole diversificar sus ventas a través de una gran variedad de mercados.

SIGMA tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

### Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

<b>BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A.B. DE C.V.</b>				
<b>INTEGRACION DEL CAPITAL SOCIAL PAGADO</b>				
<b>CARACTERISTICAS DE LAS ACCIONES</b>				
<b>SERIES</b>	<b>CUPON VIGENTE</b>	<b>NUMERO DE ACCIONES</b>	<b>CAPITAL SOCIAL (miles de pesos)</b>	
		<b>PORCION FIJA</b>	<b>FIJO</b>	<b>VARIABLE</b>
A	6	1,290,654,555	27,081	
<b>TOTAL</b>	<b>6</b>	<b>1,290,654,555</b>	<b>27,081</b>	<b>-</b>

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de SIGMA que se acompañan han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS", por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC") vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera ("CINIIF"), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad ("CINIC").

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

---

SIGMA

Consolidado

---

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de SIGMA que se acompañan han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS", por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC") vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera ("CINIIF"), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad ("CINIC").

### Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos de larga duración (y grupos de activos para su disposición) clasificados como mantenidos para venta son valuados al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos los costos de venta.

Los activos de larga duración y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos) está disponible para su venta inmediata en su condición actual y la administración debe estar comprometida con la venta, misma ser reconocida como venta finalizada en un plazo de un año a partir de la fecha de clasificación.

Cuando la Compañía se encuentra comprometida con un plan de venta que involucre la pérdida de control en una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria son clasificados como mantenidos para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si la Compañía conservará una participación no controladora en su anterior subsidiaria después de la venta.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucre la disposición de una inversión (o de una parte de una inversión) en una asociada o negocio conjunto, la inversión o la porción de la inversión que sujeta a disposición se clasifica como mantenida para la venta, cuando los criterios descritos anteriormente se cumplen, y la Compañía descontinúa el uso del método de participación con respecto a la parte que está clasificada como mantenida para la venta. Cualquier participación retenida de una inversión en una asociada o un negocio conjunto que no haya sido clasificado como mantenida para la venta sigue siendo reconocida a través del método de participación.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

## Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

---

El método de contabilización utilizado por la Compañía para las combinaciones de negocios es el método de adquisición. La Compañía define una combinación de negocios como una transacción en la que obtiene el control de un negocio, mediante el cual tiene el poder para dirigir y administrar las actividades relevantes del conjunto de activos y pasivos de dicho negocio con el propósito de proporcionar un rendimiento en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas.

La contraprestación transferida en la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida incluye el valor razonable de cualquier activo o pasivo que resulte de un acuerdo de contraprestación contingente. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son medidos inicialmente a su valor razonable en la fecha de su adquisición. La Compañía reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida con base a la parte proporcional de la participación no controladora en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

La Compañía aplica la contabilidad para combinaciones de negocios usando el método del predecesor en una entidad bajo control común. El método del predecesor consiste en la incorporación de los valores en libros de la entidad adquirida, el cual incluye el crédito mercantil registrado a nivel consolidado con respecto a la entidad adquirida. Cualquier diferencia entre la consideración pagada por la Compañía y el valor en libros de los activos netos adquiridos al nivel de la subsidiaria se reconoce en el capital.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen como otros gastos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

El crédito mercantil es medido inicialmente como el exceso de la contraprestación pagada y el valor razonable de la participación no controladora en la subsidiaria adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables y los pasivos adquiridos. Si la contraprestación transferida es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida en el caso de una compra a precio de ganga, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Si la combinación de negocios es alcanzada por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación previamente mantenida por la Compañía en la entidad adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición. Cualquier pérdida o ganancia que resulte de dicha remediación se reconoce en los resultados del ejercicio.

---

## Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por SIGMA y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

## Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

### *Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura*

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

### *Cobertura de flujos de efectivo*

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en la utilidad integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

### *Cobertura de inversión neta en una operación extranjera*

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

#### *Suspensión de la contabilidad de coberturas*

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la cuenta de utilidad integral son reconocidas inmediatamente en resultados.

Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en la utilidad integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros consolidados de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

---

## Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

---

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez calidad crediticia con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como otros pasivos.

---

## Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

---

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

---

## Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad o pérdida por acción se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los propietarios de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año.

## Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

### i. Planes de pensiones

#### *Planes de contribución definida:*

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los periodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

#### *Planes de beneficios definidos:*

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19, *Beneficios a empleados* que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las remediciones actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas de la utilidad integral en el año en el cual ocurren, y no se reclasificarán al resultado del periodo.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

### ii. Beneficios médicos post-empleo

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el periodo de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

#### Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptarían dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

#### Beneficios a corto plazo

La Compañía proporciona beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. SIGMA reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentra contractualmente obligada o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

#### iii. Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad del año después de ciertos ajustes.

## Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

### *Activos financieros*

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

### **Clases de activos financieros**

#### *i. Activos financieros a costo amortizado*

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

#### *ii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados*

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados, además de los descritos en el punto *i* de esta sección, son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

#### *Compensación de activos y pasivos financieros*

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

---

## Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

---

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el período de crédito otorgado.

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

---

## Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

---

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

(neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

#### *Baja de pasivos financieros*

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

#### *Compensación de activos y pasivos financieros*

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

---

## Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

---

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como mantenidos para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

- i. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la de presentación.

#### *Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la moneda de presentación.*

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades de SIGMA (de las que ninguna se encuentra en ambiente hiperinflacionario) que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación, son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera:

- a. Los activos y pasivos de cada estado no consolidado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado no consolidado de situación financiera.
- b. El capital de cada estado no consolidado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- c. Los ingresos y gastos de cada estado no consolidado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción).
- d. Todas las diferencias cambiarias resultantes son reconocidas en otros resultados integrales como efecto por conversión.

---

## Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

---

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera ("la moneda funcional"), véase Nota 3.b.i. En el caso de Sigma Alimentos, S. A. de C. V., la moneda funcional se ha determinado que es el dólar de los Estados Unidos de América. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, moneda de presentación de la Compañía.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21, *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera* ("NIC 21"), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

### *Incorporación de subsidiarias con moneda de registro distinta a su moneda funcional.*

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional, fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- a. Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- b. A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el periodo, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el periodo expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.
- c. Los ingresos, costos, y gastos de los periodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- d. Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el periodo en que se originaron.

## Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

### *Deterioro de activos financieros*

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

#### a. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.), se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos. Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- el deudor incumple los convenios financieros; o
- la información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

#### b. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el período de crédito otorgado.

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

## Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

---

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil y ciertas marcas, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación, en la cuenta de otros gastos en el estado consolidado de resultados. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo o "UGEs"). Los activos no financieros de larga duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

---

## Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

---

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuesto a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del balance donde opera la Compañía y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del periodo en que se determina el cambio de tasa.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por SIGMA y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

## Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

i. De vida útil indefinida

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. Al 31 de diciembre de 2024, 2023 y 2022, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles.

ii. De vida útil definida

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro. Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	5 a 22 años
Relaciones con clientes	14 años
Software y licencias	4 a 22 años
Otros (desarrollos de mercado, acuerdos de no competencia y derechos de uso)	3 a 20 años

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

b. Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

c. Marcas

Las marcas adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición. Las marcas no se amortizan, pero están sujetas a pruebas anuales de deterioro.

d. Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición. Las licencias adquiridas en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico.

e. Software desarrollado

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el periodo en que se incurren.

---

## Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

---

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificará a los resultados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas de la utilidad integral. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

## Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

---

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo a los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

---

## Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

---

Las acciones ordinarias de SIGMA se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

---

## Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

---

### *La Compañía como arrendatario*

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5,000 (cinco mil dólares); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

---

## Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

---

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación). Excluye costos de

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos directos de venta variables aplicables a cada producto.

---

## Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

---

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

---

## Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

---

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que SIGMA obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	30 a 50 años
Maquinaria y equipo	5 a 30 años
Equipo de transporte	7 a 10 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	4 a 25 años

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Herramental	7 a 10 años
Mejoras a propiedades arrendadas	3 a 20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, los cuales necesariamente tardan un periodo sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedad, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación en el estado consolidado de resultados en el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada periodo de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

En el caso de que el valor en libros sea mayor al valor estimado de recuperación, se reconoce una baja de valor en el valor en libros de un activo y se reconoce inmediatamente a su valor de recuperación.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

## Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Las provisiones de pasivo representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

---

## Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

---

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares y de pagos realizados a los clientes.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes, se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se derivan de la venta de productos y se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos y rebajas de producto que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías. Dichos descuentos e incentivos a clientes se reconocen como una reducción a los ingresos o como gastos de venta, de acuerdo con su naturaleza. Por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

La Compañía mantiene obligaciones por devoluciones de producto de sus clientes y realiza una estimación relacionada con el derecho de los clientes a devolver o sustituir productos que no se logran vender o que caducan, atendiendo al canal de distribución al que pertenecen. La creación de dicha estimación está basada en el comportamiento histórico de los clientes, estimando el pasivo correspondiente mediante la aplicación del método del valor esperado.

El ingreso por dividendos de inversiones se reconoce una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre que sea probable que los beneficios económicos fluirán para la Compañía y que el ingreso pueda ser valuado confiablemente).

---

## Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

El efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo descrito anteriormente, se presentan en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluyen del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo.

---

## Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

---

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al director general, que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

---

## Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

---

La Compañía tiene planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de ALFA a favor de ciertos directivos de SIGMA. Las condiciones para el otorgamiento a los ejecutivos elegibles incluyen, entre otras, el logro de métricas financieras, tales como nivel de utilidades alcanzadas, la permanencia de hasta por 5 años en la Compañía, entre otros requisitos. El Consejo de Administración de ALFA ha designado a un Comité Técnico para la administración del plan, el cual revisa la estimación de la liquidación en efectivo de esta compensación al final del año. El pago del plan siempre queda sujeto a discreción de la dirección general de ALFA. Los ajustes a dicha estimación son cargados o acreditados al estado consolidado de resultados.

El valor razonable del monto por pagar a los empleados con respecto de los pagos basados en acciones, los cuales se liquidan en efectivo, es reconocido como un gasto y se registra en el estado consolidado de resultados en gastos de administración, con el correspondiente incremento en el pasivo, durante el periodo de servicio requerido. El pasivo se incluye dentro del rubro de otros pasivos y es actualizado a cada fecha de reporte y a la fecha de su liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como un gasto en el estado consolidado de resultados.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

## Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

---

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que se pierde dicho control.

---

## Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

---

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptarían dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

---

## Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no cotizan en un mercado activo. Las cuentas por cobrar se clasifican como activos circulantes, excepto por vencimientos mayores a 12 meses después de la fecha del estado consolidado de situación financiera. Estos son clasificados como activos no circulantes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, y posteriormente al costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Cuando ocurren circunstancias que indican que los importes por cobrar no se cobrarán por los importes inicialmente acordados o lo serán en un plazo distinto, las cuentas por cobrar se deterioran.

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al Director General, que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente. Los ingresos entre segmentos generados por la venta de productos y servicios se basan en el precio de mercado. El Director General evalúa el negocio desde una perspectiva geográfica. Las geografías monitoreadas por el Director General se definen como los segmentos operativos de la Compañía, los cuales se clasifican en México, Estados Unidos (EUA), Europa y LATAM (América Latina).

SIGMA controla y evalúa sus operaciones continuas a través de los segmentos que han sido definidos como se comenta anteriormente; estos segmentos son administrados de forma centralizada, ya que, si bien es cierto que los mercados son diferentes, los productos que se ofrecen en cada uno de los segmentos son similares, los cuales corresponden a carne procesada, lácteos y otros productos refrigerados.

Las operaciones entre segmentos operativos se llevan a cabo a su valor de mercado, y las políticas contables.

La Compañía evalúa el desempeño de cada uno de los segmentos operativos con base en la utilidad antes del resultado financiero, impuestos a la utilidad, depreciación, amortización y deterioro de activos y exceso/déficit en el valor de la inversión (UAFIDA ajustada o "EBITDA"), considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondar inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante, a lo anterior, la UAFIDA ajustada no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, o flujo de efectivo como una medida de liquidez.

La Compañía ha definido el UAFIDA AJUSTADO como el cálculo de sumar a la utilidad de operación el resultado financiero, la depreciación, amortización y deterioro de activos.

### INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	3T25	2T25	3T24	(% ) 3T25 vs.		2025	2024	Var.%
				2T25	3T24			
<b>Volumen (kTons)</b>	<b>463</b>	<b>460</b>	<b>465</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>1,368</b>	<b>1,375</b>	<b>(1)</b>
México	250	247	250	1	0	742	741	0
Europa	94	90	96	3	(3)	273	280	(3)
EE.UU.	91	95	92	(4)	(1)	272	274	(1)
Latam	28	27	27	3	2	81	80	2
<b>Ingresos</b>	<b>2,393</b>	<b>2,270</b>	<b>2,222</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>6,727</b>	<b>6,638</b>	<b>1</b>
México	1,178	1,100	1,046	7	13	3,286	3,236	2
Europa	629	584	593	8	6	1,721	1,696	1
EE.UU.	429	431	429	0	0	1,256	1,252	0
Latam	157	154	154	2	2	464	453	2
<b>Flujo <sup>1</sup></b>	<b>255</b>	<b>312</b>	<b>281</b>	<b>(18)</b>	<b>(9)</b>	<b>786</b>	<b>824</b>	<b>(5)</b>
México	177	160	187	11	(6)	482	554	(13)
Europa	19	85	23	(77)	(16)	112	55	104
EE.UU.	46	56	57	(17)	(19)	155	171	(9)
Latam	13	12	14	10	(11)	38	44	(15)
<b>Flujo Comparable <sup>2</sup></b>	<b>255</b>	<b>248</b>	<b>281</b>	<b>3</b>	<b>(9)</b>	<b>722</b>	<b>824</b>	<b>(12)</b>
<b>Utilidad Neta de la Participación Controladora</b>	<b>92</b>	<b>128</b>	<b>153</b>	<b>(28)</b>	<b>(40)</b>	<b>286</b>	<b>350</b>	<b>(18)</b>
	<b>95</b>	<b>61</b>	<b>42</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>203</b>	<b>128</b>	<b>59</b>
<b>Inversiones y Adquisiciones</b>	<b>95</b>	<b>60</b>	<b>40</b>	<b>57</b>	<b>134</b>	<b>202</b>	<b>121</b>	<b>66</b>
<b>Deuda Neta</b>	<b>2,709</b>	<b>2,687</b>	<b>2,988</b>	<b>1</b>	<b>(9)</b>	<b>2,709</b>	<b>2,988</b>	<b>(9)</b>
<b>Deuda Neta/Flujo<sup>3</sup></b>	<b>2.7</b>	<b>2.6</b>	<b>2.9</b>			<b>2.7</b>	<b>2.9</b>	
<b>Cobertura de Intereses<sup>4</sup></b>	<b>3.7</b>	<b>3.6</b>	<b>3.6</b>			<b>3.7</b>	<b>3.6</b>	

<sup>1</sup> Flujo = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

<sup>2</sup> Flujo Comparable = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.

<sup>3</sup> Vezes, UOH = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

<sup>4</sup> Vezes, UOH = Últimos 12 meses. Cobertura de Intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

## RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 3T25, México representó el 49% del total de los Ingresos, seguido por Europa con el 26%, EE. UU. el 18% y Latam el 7%.

El análisis siguiente presenta el desempeño por región en monedas locales a menos que se indique lo contrario.

### México

Los Ingresos del 3T25 aumentaron 11%, año contra año y 2% respecto al trimestre anterior, en moneda local. Este crecimiento se debió a acciones selectivas de precios, soportadas por diversificación de canales, categorías y segmentos de consumidores.

El volumen se mantuvo estable en comparación con el año anterior y creció 1% trimestre a trimestre, ya que el crecimiento en canales Minoristas (+1%) fue contrarrestado por Foodservice (-9%). El volumen en el canal de

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Foodservice refleja una menor demanda en la industria hotelera. En contraste, el volumen en canales minoristas se benefició de los buenos resultados de yogur y carnes empacadas de marcas de valor.

El Flujo en pesos mexicanos disminuyó 7% año contra año, principalmente debido al aumento en los costos de materias primas de proteínas y la mezcla de productos entre canales. En comparación con el 2T25, el Flujo creció 6%, ya que las iniciativas de administración de ingresos y de eficiencia compensaron el incremento en los costos de insumos de proteínas, especialmente del pavo.

Los Ingresos acumulados en moneda local aumentaron 12% año contra año, mientras que el Flujo fue 4% menor comparados con 2024. Estos resultados reflejan iniciativas de administración de ingresos que ayudaron a mitigar los costos de materias primas de proteína mayores a los esperados.

Las inversiones estratégicas destinadas a ampliar la capacidad para atender mejor la demanda siguen avanzando. La inversión estratégica acumulada de Capex alcanzó US \$59 millones en la región, incluyendo nuevas líneas de producción para jamones, salchichas y yogur, así como la infraestructura necesaria para almacenar, vender y distribuir la producción adicional.

## Europa

Los Ingresos trimestrales en euros se mantuvieron estables, año contra año, y fueron 4% mayores trimestre contra trimestre. Los precios promedios más altos compensaron una disminución de 3% en el volumen en comparación con el 3T24 (último trimestre que se benefició de las operaciones normales en Torrente). Secuencialmente, el crecimiento de los ingresos estuvo impulsado principalmente por un aumento de 3% en el volumen, resultado de una redistribución eficiente de la producción tras las inundaciones en la planta de Torrente.

Los principales factores detrás de los cambios anual y secuencial en el volumen corresponden a las operaciones en España, incluyendo Torrente y Carnes Frescas. El volumen de Carnes Frescas en Sigma Europa registró una caída año contra año de 3% y un incremento de 4% respecto al trimestre anterior, debido a la volatilidad de márgenes en el mercado que afecta el volumen de procesamiento porcino. Cabe destacar que el volumen de productos de marca Europa creció 6% en el 3T25, en comparación con el año anterior.

En monedas locales, el Flujo del 3T25 disminuyó 21% año contra año, reflejando el impacto combinado de las inundaciones en Torrente y el aumento de los costos de materias primas de proteína. Sigma prevé recibir reembolsos de seguros antes de fin de año para cubrir los daños relacionados con Torrente. El Flujo excluyendo Torrente, aumentó 10% año contra año.

Los Ingresos acumulados disminuyeron 1% y el Flujo Comparable 17% año contra año, reflejando el impacto de Torrente, mayores costos de materias primas de proteína y la compresión de los márgenes brutos en el negocio de Carnes Frescas por condiciones de mercado.

El plan de Recuperación de Capacidad de Sigma Europa sigue avanzando según lo previsto y estará operando totalmente en 2027.

## EE. UU.

Los Ingresos del 3T25 se mantuvieron estables año contra año y trimestre a trimestre, debido principalmente a que la menor demanda contrarrestó el incremento en los precios promedio. El Volumen disminuyó 1% y 4% en comparación con el 3T24 y el 2T25, respectivamente, reflejando una demanda más débil de carnes empacadas en marcas Nacionales, que fue parcialmente compensada por la mayor penetración de marcas Hispánicas en canales tradicionales y la captación de nuevos clientes.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El Flujo del 3T25 disminuyó 19% año contra año y 17% trimestre a trimestre, debido a un menor volumen en marcas Nacionales y una menor mezcla en ventas de productos lácteos.

Los Ingresos acumulados se mantuvieron estables y el Flujo disminuyó 9% en comparación con 2024. El Flujo acumulado refleja un menor volumen de marcas Nacionales y mayores costos de materias primas de proteína y cambios en la mezcla de ventas.

### Latam

Los Ingresos en monedas locales en el 3T25 crecieron 2% año contra año, impulsados por el volumen. El crecimiento en Perú y Ecuador contrarrestó la disminución de volumen en Centroamérica. En comparación con el 2T25, los Ingresos aumentaron 2% debido a un mayor volumen en todas las regiones.

El Flujo en monedas locales en el 3T25 disminuyó 11% año contra año debido principalmente al aumento en los costos de las materias primas de proteína y la mezcla de productos. En contraste, el Flujo creció 10% respecto al trimestre anterior, gracias a mejoras operativas en Centroamérica.

Los Ingresos acumulados en monedas locales aumentaron 2% mientras que el Flujo fue 15% menor año contra año, principalmente debido a mayores costos de insumos de proteínas.

## Descripción de sucesos y transacciones significativas

2025 - Reembolso del seguro por afectaciones en Planta de Torrente Al 30 de septiembre de 2025 Sigma ha recibido un total de €88 millones en reembolsos por parte de la aseguradora por daños a la propiedad e interrupciones al negocio derivados de las inundaciones ocurridas en 2024, que causaron daños irreparables en la planta de Torrente, en Valencia. Durante el 3T25 no se han recibido pagos adicionales por parte de la aseguradora.

2024 - Pago y Redención de notas Senior Eurobono €600 millones Sigma llevó a cabo el pago total de sus Notas Senior denominadas en euros, con cupón de 2.625% y vencimiento el 7 de febrero de 2024, por un monto de €600 millones en su fecha de vencimiento. Este pago fue financiado mediante cuatro préstamos bancarios bilaterales de largo plazo con vencimiento en 2027 y tasas de interés variables basadas en SOFR a plazo 3 meses o Euribor. Bono US \$1,000 millones Adicionalmente, Sigma completó la redención total anticipada de sus Notas Senior con cupón de 4.125% y vencimiento en 2026, por un monto agregado de US \$1,000 millones. La redención se realizó en dos partes: la primera parte se realizó el 17 de mayo de 2024 por US\$600 millones; la segunda parte se realizó el 28 de junio de 2024 por US\$400 millones, a un precio equivalente al 100% del principal más los intereses devengados y no pagados a cada fecha de redención. Derivado de la operación de redención anticipada, Sigma reconoció inmediatamente en el estado consolidado de resultados, los costos correspondientes de emisión de deuda, relacionados a las Notas Senior mencionadas anteriormente que estaban pendientes de amortizar a dicha fecha por \$33,829.

- Colocación y Reapertura de Certificados Bursátiles en 2024 Sigma realizó la colocación de Certificados Bursátiles de largo plazo por un monto total de \$17,141 millones. La colocación inicial, liquidada el 11 de marzo de 2024, alcanzó \$10,000 millones en dos tramos, el primero (clave de pizarra SIGMA 24) por \$1,520 millones a 4 años con tasa variable de TIIE 28 días + 0.23% y el segundo (clave de pizarra SIGMA 24-2) por \$8,480 millones a 10 años con tasa fija de 9.80%. Posteriormente, el 16 de mayo de 2024, se llevó a cabo una reapertura de su colocación de 4 años, y una nueva colocación de Certificados Bursátiles por un monto total de \$7,141 millones. La reapertura de la emisión identificada con la clave de pizarra SIGMA 24 se ejecutó por un monto total de \$2,341 millones a aproximadamente 3.8 años devengando una tasa de interés anual equivalente de TIIE 28 días + 0.23%, mientras que el segundo tramo (clave de pizarra SIGMA 24-3) se compuso por un total de \$4,800 millones a un plazo de 12 años con una tasa de interés anual fija de 10.40%. Los recursos obtenidos en ambas transacciones se utilizaron para pagar una porción de la deuda, extendiendo la vida promedio de la misma, diversificando las fuentes de financiamiento y fortaleciendo la posición financiera de la Compañía.

2023 - Disposición de participación sobre Cesare Fiorucci S.P.A En línea con la estrategia de implementar un plan integral destinado a mejorar la rentabilidad y el crecimiento en el segmento Europa, la Compañía decidió disponer de su subsidiaria en Italia. Esta unidad de negocio contribuyó con el 0.9% y 1.7%, de los ingresos consolidados de SIGMA en 2023 y 2022. Con base a los requerimientos de la NIIF 5, Activos No Corrientes Mantenedos para la Venta y Operaciones Discontinuas, la Compañía clasificó los activos y pasivos de esta subsidiaria como "mantenedos para la venta" en el estado consolidado de situación financiera, sobre los cuales se reconoció un gasto por deterioro de \$2,076,887 (€111,106), relacionado principalmente a inventario, activo fijo e intangibles, en el estado consolidado de resultados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2023. El 1 de agosto de 2023, la Compañía concretó la venta de su subsidiaria a Fiorucci Holding S.r.l. cuyos propietarios finales son Navigator Capital y White Park Capital,

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

por lo que a partir de dicha fecha, la Compañía dejó de consolidar los activos netos y los resultados de la subsidiaria. - Adquisición de Los Altos Foods El 3 de mayo de 2023, SIGMA llegó a un acuerdo para adquirir una participación mayoritaria del 85% de Los Altos Foods, compañía dedicada a la producción de quesos y cremas hispanos en los Estados Unidos. Esta transacción complementa la estrategia de SIGMA de continuar creciendo el negocio al fortalecer su posición en un mercado con rápido crecimiento. La adquisición de negocios está incluida en el segmento de Estados Unidos (EUA) (Nota 28). La contraprestación total pagada fue de \$1,335,508. No existe acuerdo de contraprestación contingente. La adquisición de Los Altos Foods cumplió con los criterios de una combinación de negocios de acuerdo con los requerimientos de la NIIF; por lo tanto, SIGMA aplicó el método de adquisición para medir los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la transacción. Los valores razonables de los activos adquiridos y los pasivos asumidos como resultado de esta adquisición son los siguientes:

Activos circulantes (1)		\$ 254,956	
		Activos no circulantes (2)	
	191,215		
	Activos intangibles (3)		
868,999			Pasivos
circulantes (4)		184,473	
		Pasivos no circulantes (5)	
	24,982		
	Activos netos adquiridos		1,105,715
			Participación no controladora
		(165,858)	
		Crédito mercantil	
	395,651		
	Contraprestación final		\$ 1,335,508

(1) Los activos circulantes consisten en efectivo por \$13,407, cuentas por cobrar por \$151,084, inventarios por \$88,927 y otros por \$1,538. (2) Los activos no circulantes consisten en propiedad, planta y equipo por \$190,912 y otros por \$303. (3) Los activos intangibles consisten en acuerdos de no competencia por \$23,289, marcas por \$543,923 y relaciones con clientes por \$279,619 y software por \$22,168. (4) Los pasivos circulantes consisten en otras cuentas por pagar por \$88,837, provisiones de nóminas por \$84,933 y otros por \$10,703. (5) Los pasivos no circulantes consisten en notas por pagar largo plazo por \$24,982. Los resultados de las operaciones adquiridas han sido incluidos en los estados financieros consolidados adjuntos desde la fecha de adquisición, por lo tanto, los estados financieros consolidados al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2023 no son comparables con los años anteriores. El estado consolidado de flujos de efectivo por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, presenta el desembolso por la adquisición de Los Altos Foods en un solo renglón dentro de las actividades de inversión, neto del efectivo adquirido. Los ingresos y la utilidad neta por el periodo de ocho meses terminado al 31 de diciembre de 2023, que contribuyó Los Altos Foods ascendieron a \$1,261,741 y \$76,056, respectivamente. Si la adquisición hubiera ocurrido el 1 de enero de 2023, los ingresos y utilidad consolidados proforma por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, hubieran aumentado en \$623,131 y disminuido \$(13,932), respectivamente. Estos montos fueron calculados utilizando los resultados de la subsidiaria y ajustándolos por la depreciación y amortización adicional que se hubiera reconocido asumiendo el valor razonable de los ajustes de propiedad, planta y equipo y activos intangibles al 1 de enero de 2023. Los costos relacionados con la adquisición ascendieron a \$13,406 y se reconocieron en el estado de resultados en el rubro de gastos de administración.

- Venta de operaciones en Bélgica y Países Bajos El 7 de octubre de 2021, la Compañía anunció un acuerdo para la venta de las subsidiarias Imperial Meat Products, VOF y Campofrio Food Group Netherlands Holding B.V. La transacción incluye seis plantas productoras, cinco en Bélgica y una en Países Bajos, así como las marcas Marcassou, Imperial, Stegeman, Leielander y Bistro. Al 31 de diciembre de 2022, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de "Activos mantenidos para la venta" y "Pasivos mantenidos para la venta", respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera (Nota 10). El 2 de junio de 2023, dado que las condiciones a las que estaba sujeta la operación aún no se cumplían, What's Cooking? (previamente llamado Ter Beke) tomó la decisión de terminar los procedimientos relacionados con la transacción, por lo tanto los activos y pasivos relacionados dejaron de calificar como mantenidos para la venta y se reclasificaron a sus cuentas correspondientes para dejarlos como parte de la operación de la Compañía. 2022 - Venta de operaciones en Bélgica y Países Bajos El 7 de octubre de 2021, la Compañía anunció un acuerdo para la venta de las subsidiarias Imperial Meat Products, VOF y Campofrio Food Group Netherlands Holding B.V. La transacción incluye seis plantas productoras, cinco en Bélgica y una en Países Bajos, así como las marcas Marcassou, Imperial, Stegeman, Leielander y Bistro. Al 31 de diciembre de 2022, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de "Activos mantenidos para la venta" y "Pasivos mantenidos para la venta", respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera (Nota 10). Derivado de la presentación como mantenido para la venta, y el requerimiento de medición de NIIF 5, Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuas, la Compañía reconoció en el ejercicio al 31 de diciembre 2022 un deterioro adicional de \$283,255 (€13,648), del total del deterioro, \$312,232 (€15,045) están asociados a los activos mantenidos para la venta. La venta de los activos se encontraba en proceso de aprobación por las autoridades de competencia en Bélgica y Países Bajos, y se tenía previsto que se resolviera en los próximos meses.

## Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Ver listado de políticas contables y métodos de cálculos en el anexo (800600 – Notas – Lista de políticas contables)

Los métodos de cálculos seguidos en los estados financieros intermedios son consistentes con los estados financieros anuales.

En el año 2024, la Compañía aplicó una serie de modificaciones a las NIIF emitidas por el IASB que fueron obligatorias para un período contable que comienza el o después del 1 de enero de 2024. Las conclusiones relacionadas con su adopción se describen a continuación:

#### **Enmiendas a la NIIF 16 – Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior**

En septiembre de 2022, el IASB emitió enmiendas a la NIIF 16, agregando requerimientos adicionales para para la medición posterior de las transacciones de venta con arrendamiento posterior que cumplen los requerimientos de NIIF 15 *Ingresos de contratos con clientes* para ser considerados como una venta. Estas enmiendas requieren que el vendedor-arrendatario determine “pagos de arrendamiento” o “pagos de arrendamiento esperados” para que el vendedor-arrendatario no reconozca ganancias o pérdidas relacionadas al derecho de uso retenidos por vendedor-arrendatario después de la fecha de inicio.

Estas enmiendas no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario relacionadas con la terminación total o parcial de un arrendamiento. Sin estos nuevos requerimientos, un vendedor-arrendatario podría haber reconocido una ganancia por el derecho de uso que retiene únicamente por una remediación del pasivo por arrendamiento aplicando los requerimientos generales de NIIF 16. Este pudo ser el caso en las ventas con arrendamiento posterior que incluye pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa.

Como parte de estas enmiendas, el IASB enmendó un ejemplo ilustrativo en NIIF 16 y añadió un nuevo ejemplo en donde se ilustra la medición subsecuente de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en una transacción de venta con arrendamiento posterior con pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o una tasa. Los ejemplos ilustrativos también clarifican que un pasivo que surge de una transacción de venta con arrendamiento posterior que califique como una venta aplicando NIIF 15 es un pasivo por arrendamiento.

El vendedor-arrendatario que aplique las enmiendas de forma retroactiva, de acuerdo con NIC 8, a una transacción de venta con arrendamiento posterior que tuvo efecto después de la fecha de adopción inicial, la cual está definida como el inicio del periodo de reporte anual en que la Compañía aplicó por primera vez la NIIF 16.

La Compañía evaluó las enmiendas a la NIIF 16 y determinó que la implementación de estas enmiendas no tuvo efecto en su información financiera, ya que no mantiene transacciones de venta y arrendamiento posterior.

#### **Enmiendas a la NIC 7 y NIIF 7 – Acuerdos de financiación de proveedores**

En mayo de 2023, el IASB emitió enmiendas a la NIC 7 y a la NIIF 7 para aclarar las características de los acuerdos de financiación de proveedores y requerir información adicional sobre dichos acuerdos.

Esta enmienda agrega un objetivo de revelación a la NIC 7 en donde ahora requiere que la entidad revele información de sus acuerdos de financiación con proveedores que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar el efecto de esos acuerdos en los pasivo y flujos de efectivos de la entidad. Adicionalmente, la IFRS 7 se enmendó para agregar los acuerdos de financiación de proveedores como un ejemplo dentro de los requerimientos de revelación de la exposición de la entidad a la concentración de riesgo de liquidez.

Las enmiendas contienen disposiciones de transición específicas para el primer periodo de reporte anual en el que se adopten.

La Compañía aplicó estas enmiendas para revelar el impacto en sus pasivos y flujos de efectivo, abordando específicamente el riesgo de liquidez y la gestión de riesgos asociados en la Nota 4 de sus estados financieros consolidados.

#### **Enmiendas a la NIC 1 – Clasificación de pasivos como circulantes y no circulantes y clasificación de deuda con covenants**

En enero de 2020 y noviembre de 2022, el IASB emitió enmiendas a la NIC 1 para especificar los requisitos para clasificar los pasivos como circulantes o no circulantes y la clasificación de deuda con covenants.

Las enmiendas afectan a la presentación de pasivos como circulantes o no circulantes en el estado de posición financiera y no la cantidad o el momento de reconocimiento de activos, pasivos, ingresos o gastos, o las revelaciones de esas cuentas.

Esta enmienda busca aclarar que los pasivos se clasifican como circulantes o no circulantes basado en los derechos que existan a la fecha de cierre del período sobre el que reporta que la clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad por diferir la liquidación de un pasivo, explica que los derechos existen si los covenants cumplen al final del periodo de reporte, e introduce una definición de "liquidación" para aclarar que se refiere a la transferencia de efectivo, instrumentos de capital u otros activos o servicios a la contraparte.

Las enmiendas también especifican que solo los covenants que una entidad tiene que cumplir en o después del final del periodo de reporte, afectan el derecho de la entidad de diferir la liquidación de un pasivo por al menos doce meses después de la fecha de reporte (y deben ser considerados en la evaluación de la clasificación del pasivo como circulante o no circulante). Dichos covenants afectan si el derecho existe al final del periodo de reporte, incluso si el cumplimiento con el covenant se evalúa después de la fecha de reporte.

### Enmiendas a la NIC 1 –Clasificación de deuda con covenants

El IASB también especifica que el derecho a diferir la liquidación de un pasivo por lo menos doce meses después de la fecha de reporte no se ve afectado si la entidad solamente debe cumplir con el covenant después de la fecha de reporte. Sin embargo, si el derecho de la entidad a diferir el pago de un pasivo se encuentra sujeto al cumplimiento de covenants dentro de los siguientes doce meses después de la fecha de reporte, debe revelar información que permita a los usuarios de los estados financieros comprender el riesgo de que los pasivos se vuelvan exigibles en los siguientes doce meses después del periodo de reporte. Esto incluye información acerca de los covenants (incluyendo la naturaleza de los covenants y cuando se requiere que la entidad cumpla con ellos), el valor en libros de los pasivos relacionados y los hechos y circunstancias, si las hay, que indican que la entidad tendría problemas con el cumplimiento de los covenants.

La Compañía evaluó las enmiendas a la NIC 1, y determinó que no tuvo impactos debido a que ya clasifica los pasivos como corrientes o no corrientes con base en lo que se espera que ocurra al final del período y revela información sobre sus covenants en la Nota 16 a sus estados financieros consolidados

- i. Nuevas y revisadas NIIF emitidas, pero aún no vigentes

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha aplicado las siguientes enmiendas a las NIIF que han sido emitidas, pero aún no son vigentes, de las cuales, con excepción de la NIIF 18, no espera que la adopción de éstas tenga un impacto material en los estados financieros consolidados en períodos futuros, considerando que no son de aplicabilidad significativa. A continuación, se incluyen las modificaciones a la NIIF:

- Enmiendas a la NIC 21 – Ausencia de Convertibilidad <sup>(1)</sup>
- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 – Requerimientos de clasificación y valoración de instrumentos financieros <sup>(2)</sup>
- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9- Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza<sup>(2)</sup>
- NIIF 19 – Subsidiarias sin responsabilidad pública: revelaciones <sup>(3)</sup>

<sup>(1)</sup> En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025.

<sup>(2)</sup> En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

<sup>(3)</sup> En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027.

## Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

La Compañía no se ve afectada por la estacionalidad de sus productos, pero si tiene un efecto de mayor demanda en el cuarto trimestre.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

**Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia**

---

No hay eventos relevantes.

---

**Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores**

---

No hay cambios significativos en las estimaciones.

---

**Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital**

---

No aplica.

---

**Dividendos pagados, acciones ordinarias**

---

2,040,030,000

---

**Dividendos pagados, otras acciones**

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

0

**Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción**

1.58

**Dividendos pagados, otras acciones por acción**

0.0

**Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados**

El 3 de octubre de 2025 SIGMA decretó un dividendo equivalente a US \$44 millones en efectivo

(US \$0.03409 por acción) , el cual fue pagado el 9 de octubre de 2025.

**Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios**

No hay efectos relevantes por cambios en la composición en la entidad.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 3 Año: 2025

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

---

## Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

---

La información trimestral está en base a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB).

---

## Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

---

No hay cambios en los criterios para la determinación de estimaciones.

---